

Job Detail

Company Code:94264 Job Code:20231114-221-01-001

Staff Level

Position Title	【法人営業/いわき/Webマーケティング】経験者優遇/英語活用可
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)東北エンタープライズ
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Plant/Construction/Architecture
Location	Asia Japan Fukushima
Job Description	<p>製造業やインフラのプラントを支える「安全」に対しソリューション提供を行う当社にて、マーケティング、新規商材の開拓、新規取り扱い製品の販売方法確立、営業活動をお任せします。</p> <p>【具体的な内容】顧客へのソリューション提案と、WEBマーケティングを促進して頂くお仕事です。営業活動では、米国Boston Dynamics社が開発した四足歩行ロボット「Spot」の販路拡大にも注力頂きます。今まで人が実施していた業務をロボットに代行させる事で業務の効率化・少人化、安全確保の提案を行います。</p> <p>【顧客】:電力会社、鉄鋼メーカー、化学メーカー、製薬メーカー、飲料食品メーカー、警備会社等</p>
Company Info	<p>■プラント技術サービス/工業輸入機器販売/設備保全関連機器・設備販売およびメンテナンス・コンサルティング/安全衛生資機材販売/ロボティクス製品販売・技術サービス/セキュリティ製品販売</p> <p>従業員数 40名</p>
Working Hours	08:30～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】■WEBマーケティング経験3年以上■営業経験3年以上■TOEIC 580点以上または英語に自信のある方※仕入れ元が海外（アメリカ、香港中心）のため■基本PCスキル（Excel、Word、PowerPoint）</p> <p>【求める人物像】■熱意を持って行動することができ、業務に責任を持って取り組める人■主体的に考えて業務を遂行でき、課題に対して対策を考え行動に移す事ができる人</p> <p>【ポジションの魅力】</p> <p>■海外メーカー製品の知識を勉強し、顧客のニーズに合わせて仕入れ元を開拓も可能 ■競合他社が少なく、独占代理店となる案件多数</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 5500K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員