

Job Detail

Staff Level

Position Title	【東京】企画営業職
Recruiter Company	Pasona Inc. Global department/株式会社パソナ グローバル事業本部
Company Name	株式会社グロービス
Activated / Updated	2023-09-20 / 2024-05-15
Job Type	Sales/AE - Other Planning/Marketing/PR - Sales Planning General Affairs/HR/Legal - HR (Recruiting)
Industry	Consulting - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>【職務内容】本ポジションは、社会人学生を募集するチーム（①新規学生募集チーム、②既存学生募集チーム）として以下の役割を担います。</p> <p>■グロービス経営大学院の魅力を伝えること：グロービス経営大学院をより多くの方に知っていただき、またその魅力を伝えていくために、各種セミナーの企画・運営、デジタルツールを最大限活用したマーケティング・顧客コミュニケーションプランの企画・実行を行っています。</p> <p>■一人ひとりのキャリアに寄り添い、学びを後押しすること：一人ひとりが抱えるさまざまな課題や懸念を解消し、グロービスでの学びをより良いものにしていただけるよう、1on1でのコミュニケーションやコミュニティ・マネジメントを行っています。</p> <p>【配属チーム】</p> <p>① 新規学生募集チーム：体験クラスやセミナー実施などのマーケティング施策の企画・実行、1on1での個別相談、クロージングなど営業活動に取り組みます。</p> <p>② 既存学生募集チーム：単科生として学びをスタートをした受講生が、一人でも多く継続受講・大学院進学していただけるよう、顧客コミュニケーションプランの設計、履修・キャリア相談、セミナー企画等に取り組みます。</p>
Company Info	■自己啓発支援制度やグロービス経営大学院への通学支援制度等があり、自己成長を目指す方にとっての制度が充実しております！
Working Hours	09:30 - 18:00
Qualifications	<p>【必須要件】</p> <ul style="list-style-type: none">・社会人就業経験3年以上 <p>【歓迎要件】</p> <ul style="list-style-type: none">・顧客折衝の経験、営業経験（法人向け、個人向け問わず）・広告戦略、プロモーション戦略に関わる業務経験・修士号取得 <p>【求める人材像】</p> <ul style="list-style-type: none">・成長意欲が高く、社会的で“明るく気持ちの良い”コミュニケーションがとれること
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Salary	Depends on experience
Holiday Description	【年間休日数】123【休日】完全週休二日(土日)、