

求人情報

企業コード:46286 ジョブコード:20230718-073-01-001

スタッフレベル

ポジション名	◆【海外/ソリューション営業】英語力×営業力を活かせる環境でスキルアップ
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	下田工業(株)
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-11
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 愛知県
仕事内容	<p>■既存の自動車/医療機器メーカーに対してモノづくりを支える資材/製品を提案。入社後は先輩社員に同行しながら仕事の流れを覚えて頂きます。海外出張・海外赴任もあり、英語を使った仕事をしたい方におススメ。</p> <p>【仕事の流れ】■訪問や電話でニーズのヒアリング・提案⇒商材在庫の確認・納期の回答および受注⇒営業アシスタントに商材の発注・手配を依頼⇒納品スケジュールの管理(営業事務と分担)⇒納品・アフターフォロー。■まずは国内勤務しつつ、海外のお客様を担当し、数年後には海外に赴任いただく運びで考えています。グローバルに活躍していきたいという意欲をお持ちの方をお待ちしています。</p>
企業について(社風など)	エレクトロニクス関連材料の加工・販売 従業員数 430名
勤務時間	08:50～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■顧客折衝経験をお持ちの方■一定の英語力(目安:TOEIC600)※最初は先輩のフォローもあるのでご安心ください。※未経験者歓迎</p> <p>【仕事の魅力】 ■取り扱う商材が非常に多い為、営業として顧客の課題解決に向けて提案できる幅が非常に広いです。営業としてどんな商材でも売れる営業力を身に付けたい方、顧客ニーズに合わせてカスタマイズした「自身で考えた」提案を行いたい方、成長業界に身を置いてビジネスパーソンとして成長したいとお考えの方をお待ちしています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 550万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員