

求人情報

スタッフレベル

| | |
|--------------|--|
| ポジション名 | 【外資系通信業界トップ】B2B Account Sales |
| この求人情報の取扱い会社 | マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社/Michael Page International Japan K.K. |
| 企業名 | 会社名非公開 |
| 掲載開始・更新 | 2024-05-13 / 2024-05-13 |
| 職 種 | 営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 |
| 業 種 | 通信・情報サービス関連 |
| 勤務地 | アジア 日本 東京都 |
| 仕事内容 | <p>高品質のネットワーキングデバイスとアクセサリーを提供する急速に成長中の外資系企業にて、B2Bアカウントセールス業務を行う。</p> <p>職務内容</p> <ul style="list-style-type: none">* 製品のマーケティング戦略の実行、システムインテグレーターとの流通経路の発展* ディストリビューターとシステムインテグレーターのマネジメント、在庫管理、マーケティング戦略提案、プロモーションを通じ売上向上* コールドコール、e-mailコンタクトなどを通じ新しい流通経路、システムインテグレーターの開拓* 在庫管理、営業データの分析 <p>理想の人材</p> <ul style="list-style-type: none">* ネイティブレベルの日本語スキル* 読み書きと簡単な会話ができるレベルの英語スキル* 一年以上のIT/B2B業界での経験、IT/通信業界もしくは法人営業の経験* 挑戦力、成長意欲があり、効率的に仕事ができる方* 東京オフィスへ出勤可能な方 <p>条件・待遇</p> <ul style="list-style-type: none">* 完全週休2日制（土・日・祝祭日）* 健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金* 年収 450万円—650万円* 昇給／正当な評価を行います* 賞与／年2回* 交通費支給* フラットな文化* 英語力を生かせる環境 <p>To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.</p> |
| 企業について(社風など) | 高品質のネットワーキングデバイスとアクセサリーを提供する急速に成長中の外資系企業。シンガポールに本社、東京の中心にオフィスを構える業界トップの企業。 |
| 応募条件 | <ul style="list-style-type: none">- ネイティブレベルの日本語スキル- 読み書きと簡単な会話ができるレベルの英語スキル- 一年以上のIT/B2B業界での経験、IT/通信業界もしくは法人営業の経験- 挑戦力、成長意欲があり、効率的に仕事ができる方- 東京オフィスへ出勤可能な方 |
| 英語能力 | 最低限のコミュニケーション(TOEIC 225-470) |
| 日本語能力 | ネイティブレベル |
| 年 収 | 日本・円 150万円 |