

## 求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【外資系通信業界トップ】B2B Account Sales
この求人情報の取扱い会社	マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社/Michael Page International Japan K.K.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-13
職種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業
業種	通信・情報サービス関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>高品質のネットワークングデバイスとアクセサリーを提供する急速に成長中の外資系企業にて、B2Bアカウントセールス業務を行う。</p> <p>職務内容</p> <ul style="list-style-type: none"><li>* 製品のマーケティング戦略の実行、システムインテグレーターとの流通経路の発展</li><li>* ディストリビューターとシステムインテグレーターのマネジメント、在庫管理、マーケティング戦略提案、プロモーションを通じ売上向上</li><li>* コールドコール、e-mailコンタクトなどを通じ新しい流通経路、システムインテグレーターの開拓</li><li>* 在庫管理、営業データの分析</li></ul> <p>理想の人材</p> <ul style="list-style-type: none"><li>* ネイティブレベルの日本語スキル</li><li>* 読み書きと簡単な会話ができるレベルの英語スキル</li><li>* 一年以上のIT/B2B業界での経験、IT/通信業界もしくは法人営業の経験</li><li>* 挑戦力、成長意欲があり、効率的に仕事ができる方</li><li>* 東京オフィスへ出勤可能な方</li></ul> <p>条件・待遇</p> <ul style="list-style-type: none"><li>* 完全週休2日制（土・日・祝祭日）</li><li>* 健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金</li><li>* 年収 450万円—650万円</li><li>* 昇給／正当な評価を行います</li><li>* 賞与／年2回</li><li>* 交通費支給</li><li>* フラットな文化</li><li>* 英語力を生かせる環境</li></ul> <p>To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.</p>
企業について(社風など)	高品質のネットワークングデバイスとアクセサリーを提供する急速に成長中の外資系企業。シンガポールに本社、東京の中心にオフィスを構える業界トップの企業。
応募条件	<ul style="list-style-type: none"><li>- ネイティブレベルの日本語スキル</li><li>- 読み書きと簡単な会話ができるレベルの英語スキル</li><li>- 一年以上のIT/B2B業界での経験、IT/通信業界もしくは法人営業の経験</li><li>- 挑戦力、成長意欲があり、効率的に仕事ができる方</li><li>- 東京オフィスへ出勤可能な方</li></ul>
英語能力	最低限のコミュニケーション(TOEIC 225-470)
日本語能力	ネイティブレベル
年収	日本・円 150万円