

求人情報

企業コード:42569 ジョブコード:20230723-137-01-264

マネージャーレベル

ポジション名	[PB77][デジヘル]ヘルスケア領域_BtoCマーケティング ※入社後すぐFLIに出向
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	N E Cソリューションイノベータ(株)
掲載開始・更新	2024-05-29 / 2024-05-29
職 種	IT関連（オープン・WEB系） - フロントエンドエンジニア
業 種	システムインテグレーター
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>本求人はご入社後すぐフォーン斯拉イフ社への出向となるポジションです。B to Cマーケティング担当として、以下業務内容をお任せいたします。・集客のためのプロモーション、SEM、コンテンツ企画</p> <p>・各種ソーシャルメディア、Webツールを活用したマーケティング ・サイト制作・開発ディレクション、UI/UXの改善 ・デジタルマーケティング領域を中心とした顧客体験設計 ・EC関連の戦略策定、実行・MA導入、運用・Google Analyticsでの分析、レポートニング、データ管理・TVパブリシティ獲得のためのPR業務 【商材一例】フォーンスビジュアスhttps://foneslife.com/service/diseaserisk_measurement/</p>
企業について(社風など)	<p>■システムインテグレーション事業 ■サービス事業 ■基盤ソフトウェア開発事業 ■機器販売</p> <p>従業員数 12289名</p>
応募条件	<p>【必須】デジタルを中心としたB to Cマーケティング（※）経験3年以上 ※ペイド・オウンドメディア等による集客、ナーチャリング、LP企画・制作、PRなど</p> <p>【歓迎】下記いずれかの経験をお持ちの方（経験年数不問）</p> <ul style="list-style-type: none">・デジタル/リアルを問わない新規顧客獲得経験・Web広告の運用およびレポートニング経験・MA・DMPの導入、運用経験・Google Analyticsによる分析、レポートニング、データ管理経験・SNSマーケティングの導入、運用経験
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1100万円
休 日	年間休日 126日
契約期間	正社員