

求人情報

企業コード:68858 ジョブコード:20230809-086-01-056

マネージャーレベル

ポジション名	【宇都宮】営業/アカウントマネージャー/顧客のモデルベースを構築/WEB面接可
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	dSPACE Japan(株)
掲載開始・更新	2024-05-28 / 2024-05-29
職 種	営業 - その他
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 栃木県
仕事内容	<p>営業担当として自社製品（自動車、航空機、農機建機等の制御システム開発のための支援ツール）の拡販、導入活動を担当。価格ではなく、世界一の製品力を武器に営業活動を行うことが出来ます。</p> <p>【具体的には】</p> <p>メーカー技術者（完成車メーカーやTier1サプライヤの先行開発を行う部門中心）に対する自社製品の提案営業。開発情報を入手し、先行開発の現場と関係構築。どんな開発なのか、シュミレーションでどのような数値を得たいかをヒアリング。その後、セールスエンジニアと同行し、技術仕様を決定。予算・納期に関する管理も担当します。</p>
企業について(社風など)	<p>●自動車、メカトロ向け電子制御ユニット（ECU）開発の為の一連のツールの供給</p> <p>●上記ツール(ハード、ソフト)のエンジニアリングサービス及びカスタマイゼーション</p> <p>【販売先】トヨタ自動車株式会社、株式会社本田技術研究所、などの大手メーカー。</p> <p>従業員数 170名</p>
応募条件	<p>【必須】■自動車向け電子制御機器（センサー、アクチュエーター）や組み込み業界、メカトロニクス業界等などの設計開発部門への電子機器・計測器・CAEのソリューション営業の経験がある方（3年以上）</p> <p>【採用背景】自動車業界を中心に急拡大期にあるモデルベース開発を自社製品のみで実現出来る世界唯一の企業。需要増に対応するための増員。</p> <p>◎独立系かつ圧倒的な製品力があるため、完成車メーカーやTier1と対等な立場で提案・交渉が可能。</p> <p>【企業魅力】</p> <p>先行開発部門が顧客の為ワークライフバランスの実現が可能です</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 900万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員