

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	Sales Account Manager- ハードウェア
この求人情報の取扱い会社	マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社/Michael Page International Japan K.K.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-05-02 / 2024-05-02
職種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業
業種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>イギリス本社の映像・音響制作事業を行う外資系企業にてセールスアカウントマネージャーとしてポジション。顧客とのビジネス関係の維持、マーケットリサーチ、ビジネス戦略立案・実行を行う</p> <p>Description</p> <ul style="list-style-type: none">* マーケット分析や当社の価値を高めるためのビジネス戦略の立案* 顧客とのビジネス関係の構築・維持* 顧客の分析、提案から契約までの営業プロセス* 企画、営業プロセスの改善 <p>Profile</p> <ul style="list-style-type: none">* 量販または法人向けのセールス経験もしくは家電量販店へのセールス経験* 英語スキル不問* 東京オフィスに出勤可能な方 <p>Job Offer</p> <ul style="list-style-type: none">* 年収 600万円- 700万円* 完全週休二日(土日)* 年末年始休暇* 年次有給休暇* 通勤手当 <p>To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.</p>
企業について(社風など)	イギリスで設立された長い歴史を持つ映像・音響制作事業を行う外資系企業。様々なブランドを持ち150か国以上に製品を届ける業界随一のグローバルカンパニー。
応募条件	量販または法人向けのセールス経験もしくは家電量販店へのセールス経験 英語スキル不問 東京オフィスに出勤可能な方
英語能力	なし
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 600万円 ~ 750万円