

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	Business Development Senior Sales- ソフトウェア【フレックスタイム・面接2回】
この求人情報の取扱い会社	マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社/Michael Page International Japan K.K.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-05-01 / 2024-05-01
職 種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業
業 種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>台湾拠点日本人の外資系企業で新規事業立ち上げメンバーとしての機会。企業向けのクラウドサービスの提供を通じたDX支援の事業のシニアセールスとしてのポジション。</p> <p>職務内容</p> <ul style="list-style-type: none">* クラウドサービス事業のシニアセールスとしてのポジション* AWSの基盤構築などを含むAWSインテグレーションの導入の提案* 市場開拓戦略を立案・実行* AIやビッグデータ関連のAWSの活用による顧客の事業の成功に役立てる* 顧客のニーズを把握しながら、新規・既存顧客に対し営業活動を行う <p>理想の人材</p> <ul style="list-style-type: none">* クラウドサービスにおいて営業もしくはBDの経験* 実務経験含むビジネスレベルの英語スキル* コミュニケーションスキルとプレゼンテーションスキル* 起業家精神と自己規律がある方 <p>条件・待遇</p> <ul style="list-style-type: none">* 年収960万円- 1440万円* フレックスタイム制 <p>To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.</p>
企業について(社風など)	台湾本社のマルチメディアテクノロジーグループで音楽・動画配信、クラウドサービス、AIソリューション事業を行っている。アジア中心に事業を展開しており、ユーザー数は2000万人を超える。
応募条件	クラウドサービスにおいて営業もしくはBDの経験 実務経験含むビジネスレベルの英語スキル コミュニケーションスキルとプレゼンテーションスキル 起業家精神と自己規律がある方
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	経験と能力に基づく