

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	Key Account Sales
この求人情報の取扱い会社	マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社/Michael Page International Japan K.K.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-05-01 / 2024-05-01
職 種	営業 - サービス業界営業
業 種	ビジネスコンサルティング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>* クライアントとの長期的な関係構築のため管理する * 収益性が高くボリュームの多い市場で自己成長が見込める</p> <p>Description</p> <p>キーアカウントのニーズを深く理解し、長期的な関係構築を図る</p> <p>戦略立案を通してビジネスの発展に直接携わる</p> <p>年間事業計画、販売量、収益性などの目標達成に直接関与し管理するポジション</p> <p>顧客やクライアントとの長期的な信頼関係構築</p> <p>販売戦略提案を通じたビジネス強化</p> <p>Profile</p> <p>「必須」</p> <p>食品業界における営業経験</p> <p>損益および成長の営業実績</p> <p>FMCG食品業界の優れた知識</p> <p>幅広いデータへのアクセス能力</p> <p>強力なコミュニケーション力・ネットワーク</p> <p>現地の運転免許</p> <p>日本語：ネイティブレベル</p> <p>英語：ビジネスレベル</p> <p>「尚可」</p> <p>プロジェクトマネジメントのスキルや経験</p> <p>強力なコミュニケーション力・ネットワーク</p> <p>時間管理能力</p> <p>Job Offer</p> <p>成長機会の整った環境</p> <p>ハイブリット制度</p> <p>ダイバーシティな環境</p> <p>To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.</p>
企業について(社風など)	冷凍食品を主に扱う北米に本社を置く製造販売企業。家庭用製品以外にも、レストランや学校、食堂など広範囲にわたる顧客基盤を持ち、持続可能な取り組みにも積極的に行っている。

英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 600万円 ~ 800万円