

求人情報

企業コード:85841 ジョブコード:20240420-037-01-003

スタッフレベル

ポジション名	【千代田区】営業?将来的に海外勤務でスキルを活かす◎/年間休日120日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	富源商事(株)
掲載開始・更新	2024-05-25 / 2024-05-29
職種	営業 - その他
業種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■銅/黄銅(真鍮)/アルミや加工品等の非鉄金属素材を、車輛、電材の部品加工先に提案営業します。当社が扱う素材は今後需要が拡大していく半導体/電装部品などへ使用されるため業績拡大が見込めます。</p> <p>【日本で研修後、弊社現地法人(タイ拠点)での営業ポジションです】 まずは、国内での営業や輸出入に関する業務を行っていただき、当社や業界の知識を身につけていただきます。 弊社の重要な拠点であるタイにおいて海外営業や現地法人の管理などをお任せします。</p>
企業について(社風など)	<p>■伸銅品、アルミニウム製品、ステンレス、鉄鋼製品、鉄鋼二次製品、建築関連材料製品全般、各種金属屋根材/建材等を手掛けています。</p> <p>従業員数 189名</p>
勤務時間	08:30～ 17:30
応募条件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">・営業経験をお持ちの方※業界不問・将来的に英語力を活かしたい方 <p>◎既存顧客との関係構築、シェアの維持拡大がメインです。</p> <p>◎ノルマ無し 売り上げ目標はありますが、金属価格は相場が変動し、それに売上も影響されます。また担当顧客の状況によって個人の売上も変動しますので、ノルマという形にはしておらず、行動面もしっかり評価しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 300万円～ 500万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員