

求人情報

企業コード:12709 ジョブコード:20231019-089-01-117

マネージャーレベル

ポジション名	【品川/PA】産業機械の法人既存営業/月平均残業10H/業界経験を活かして活躍可能
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ノードソン(株)
掲載開始・更新	2024-05-24 / 2024-05-24
職 種	営業 - その他
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>飲料や医薬品パッケージなどの包装業界で90%以上のシェアを誇る当社にて、自動車や包装業界向けに接着剤塗布装置の法人営業をお任せします。自動車業界はシェア30%?40%など幅広い業界で利用されています。</p> <p>【主要顧客】SONY、Panasonic、TOYOTA、スバルなど大手企業多数 【営業スタイル】製品プレゼンテーション?納入・メンテナンスまで営業担当が纏めて対応します。1案件は長いもので5?6年、短い案件は半年程度のため、複数案件を並行して進行・管理していきます。自動車は製造ラインが車種で異なるため、新車の企画・開発段階から顧客へ伴走して最適な機器の仕様検討?納入までやりきる営業となります。</p>
企業について(社風など)	<p>■接着,コーティング,シーリング,ディスペンシングなどに関連する各分野のマーケットニーズに応えるべく独自のシステムを開発し、トータルサービスの提供を行う 【取引先】6000社以上【主要仕入先】ノードソン・コーポレーション</p> <p>従業員数 207名</p>
勤務時間	09:00～ 17:00
応募条件	<p>【必須】 ■産業機械の導入?メンテナンスの法人営業のご経験 ■英語初級（簡単な読み書き程度）※お客様は基本国内の企業様 【歓迎】機械メンテナンス等の実務経験※あくまで歓迎条件です。</p> <p>【営業目標】年間の目標は設定されますが、個人商店のような雰囲気ではなく営業方法や案件の進め方はチームで相談しながら達成を目指して進めていきます。【当社について】当社は50年以上前に日本に塗布装置のマーケットを創り出して以来シェア90%以上を誇るリーディングカンパニー。自動車からお菓子まで私たちの生活に欠かせない製品を作る製造ラインに組み込まれている機器を製造しております。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 650万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員