

求人情報

シニアレベル

ポジション名	【セールスコンサルタント/人材育成】話題の教育×テック
この求人情報の取扱い会社	株式会社パソナ グローバル事業本部／Pasona Inc. Global department
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-30 / 2024-05-30
職 種	教育/トレーニング/語学系 - その他 コンサルティング - 人事コンサルティング 営業 - その他
業 種	教育・学校
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>グロース上場でいま話題の教育ビジネスを展開する当社において、ビジネス特化型英語学習プログラムを活用したグローバル人材の教育研修を、企業に提案するお仕事です！</p> <p>ただサービスを押し売りするのではなく、グローバルに通用するビジネスパーソンの育成をミッションに、企業が抱えている課題に合わせて柔軟にプログラムを作成いたします。そのため、コンサルティングの要素が強い営業です。</p> <p>&#9830;具体的な業務内容</p> <p>エンタープライズ領域における新規開拓および顧客深耕</p> <p>人事、研修担当者に対して、課題の把握および改善・提案活動</p> <p>取引先企業からの他事業所、他グループ企業の紹介獲得活動</p> <p>顧客接点を通じて、サービスの継続率、アップセル、クロスセルを行う</p> <p>月次および年間売上目標達成に向けた営業戦略の遂行</p> <p>◆どんな人と仕事をするのか：</p> <p>今回の募集は東京オフィスでの採用となります。</p> <p>東京オフィスのメンバーは、ディレクター合わせて20名。</p> <p>20代半ば&#12316;経験豊富な30代までで構成。楽しく元気な仲間です。</p> <p>英語や教育関連業界が未経験でも先輩社員が優しく教える環境</p> <p>みな自分たちのサービスが好きで誇りをもって働いている人ばかりです。</p> <p>多国籍、多様な人材がいる組織です。</p> <p>◆クライアントはどんな企業か：</p> <p>グローバルに事業を展開している、またはお考えの企業様がお客様となります。</p> <p>メーカー、金融、インフラ、コンサルといった幅の広い業界のお客様です。</p> <p>グローバル人材育成を担当する人事の方々とお会いする機会がとて多いです。</p> <p>経営計画をもとにグローバル人材の育成計画を考える仕事ですので、ご自身の考えや想いを、お互いに意見交換する機会も多いです。</p>
企業について(社風など)	★グロース上場・成長フェーズ企業です★少数精鋭ですのでご自身の提案で部署を変革することもできます★成長市場でのシェア拡大に関わる事が出来ます★拡大期ならではの社内の仕組化に携わることができます★
勤務時間	10:00 - 19:00
応募条件	<p>■必須要件：</p> <ul style="list-style-type: none">・法人営業経験1年以上ある方 <p>■歓迎要件：</p> <ul style="list-style-type: none">・エンタープライズに向けた営業経験・留学、英会話、ビジネスなどの海外経験や学習経験・CRM/SFAを利用しての業務経験・人材育成ビジネスでの営業経験
英語能力	最低限のコミュニケーション(TOEIC 225-470)
年 収	日本・円 400万円 ～ 650万円
給与に関する説明	決算賞与:全社業績目標達成時、全社員に一律基本給1ヶ月分支給 手当他:通勤手当支給、オンライン英会話受講無料、パースデー休暇
休 日	【年間休日数】120【休日】完全週休二日(土日)、■年末年始休暇 ■誕生日休暇 ■慶事休暇 ■有休休暇（入社時最大10日付与※入社後の年数に応じて最高20日）
契約期間	正社員雇用
最寄り駅	神田(東京都)(山手線/京浜東北線/中央線/銀座線)

