

求人情報

企業コード:69083 ジョブコード:20240408-128-01-011

マネージャーレベル

ポジション名	リーダー候補【ITソリューション営業】Salesforce認定パートナー/ベテラン歓迎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)ウフル
掲載開始・更新	2024-05-19 / 2024-05-19
職種	営業 - その他
業種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>Salesforce、AWS、Azure、GCPなどのパブリッククラウドサービスの中から最適なクラウドを組み合わせたシステムインテグレーション提案をお任せします。</p> <p>【具体的には】</p> <ul style="list-style-type: none">顧客へのヒアリング、現状分析・課題提起自社開発や自社プロダクト導入を見据えた課題解決の提案、企画書作成社内の関係部署と議論をしながら、業務要件定義・システム要件定義顧客への提案・クロージングゼネコン、地方自治体等、規模の大きい案件をお任せします
企業について(社風など)	<p>■システムインテグレーション事業■マーケティングクラウド事業■パブリッククラウド事業■データアナリティクス開発事業■クリエイティブ事業■IoTソリューション事業</p> <p>従業員数 233名</p>
応募条件	<p>【必須】 ■SIのソリューション営業ご経験(2年以上)</p> <p>■新規開拓営業経験（パイプライン創出からクロージングまで）</p> <p>【歓迎】</p> <p>■Salesforce、AWS、Microsoft Azure、GCPなどのパブリッククラウドサービスの取り扱いご経験 ■SEやPMのご経験 ■デジタルマーケティングのご経験 ■ネット広告プランニング、アドテクノロジー関連業務のご経験</p> <p>■ソーシャルメディア関連業務のご経験 ■BI、統計解析、データマイニング業務のご経験</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円 ~ 1500万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員