

## 求人情報

企業コード:3140 ジョブコード:20240408-063-01-024

マネージャーレベル

ポジション名	【本社】法人営業/樹脂製品の営業/主に食品包装材向け/残業少
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)クラレ
掲載開始・更新	2024-05-19 / 2024-05-19
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>エバール事業部 エバール樹脂販売部にて国内営業を担当いただきます。</p> <p>【主な業務】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・エバール事業部製品の販売（販売促進、価格交渉、与信管理）</li><li>・販売管理（需要予測、販売計画、販売実績）</li><li>・在庫管理</li></ul> <p>取り扱う製品の主用途は食品包装材です。</p> <p>なお、入社直後は日本市場を担当いただきますが、将来的には海外市場の担当、また、海外駐在の可能性もあります。</p>
企業について(社風など)	<p>※上記記載の従業員人数は連結となります※【事業内容】当社は化成品・樹脂・繊維製品等の開発・生産・販売する化学中間素材メーカーです。樹脂・化学品・フィルム・繊維等の素材を、より最終製品に近いメーカーへ販売しています。</p> <p>従業員数 11906名</p>
応募条件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・ビジネスレベルの英語力（目安TOEIC700以上レベル）</li><li>・営業職の経験</li></ul> <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・素材メーカー、食品包装業界での職務経験</li></ul>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 550万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員