

求人情報

企業コード:12962 ジョブコード:20240331-115-01-086

マネージャーレベル

ポジション名	【大阪】建設機械の海外営業管理・マーケティング業務(欧州担当)/WEB面接可
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)クボタ
掲載開始・更新	2024-05-19 / 2024-05-19
職 種	営業 - その他
業 種	産業機器・重電・設備メーカー
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>■基本的には課長をトップとしたチームの中で、他のメンバーと協力しながらチームプレーで複数の業務(製販調整、製品開発、他)に同時並行で取り組んでいただきます。接点の多い他部門としては、海外販社、技術部、</p> <p>製造部(生産管理課)、カスタマーソリューション部等が挙げられます。その中で当部門の役割としては、市場の新しいニーズの中から重要なものをいち早く見極め、関連部門を動かして企画立案、製品化することで顧客や販売ネットワークの満足度を高めるところに尽きます。</p> <p>■入社直後は製販調整、製品資料（製品カタログ等）作成など、扱い製品や販売ネットワークについての詳細を理解するための業務に携わっていただきます。</p>
企業について(社風など)	<p>※IFRS適用先であるため、経常利益欄には営業利益を記載</p> <p>■農業機械、レジャー用ビークル、芝刈り機、建設機械、エンジン、パイプシステム、水処理システム、素形材、電装機器などの開発・製造・販売・サービス。</p> <p>従業員数 41605名</p>
勤務時間	08:30～ 17:00
応募条件	<p>【必須】■生産財(建設機械・フォークリフト・工作機械・製造装置等)の営業・営業企画経験をお持ちの方■コミュニケーション能力(異文化コンピテンシー含む)、プレゼンテーション能力</p> <p>【やりがい】担当地域が欧州（先進国地域）といえども、各国における人口の都市集中が進む中、都市部での需要が多い小型建機市場はまだまだ成長の可能性を秘めています。また近年話題にされることの多いSDGsやカーボンニュートラルと小型建機事業は直結している事柄も多く、社会貢献度の意味でも今後注目度が高まることが期待されています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員