

求人情報

企業コード:87321 ジョブコード:20240325-077-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	【沼津・営業】ドイツから出資を受ける注目事業/年間休日120日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	Allied Carbon Solutions(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	その他
勤務地	アジア 日本 静岡県
仕事内容	<p>当社の営業として、問い合わせ案件の対応を担っていただきます。具体的に当社の独自の技術に対して、当社HPに対して世界中から問い合わせが入るため、お客さまに対して、ウェブ会議やメール等のやり取りを通じて</p> <p>当社技術、製品の活用方法をヒアリングしていただきます。その後、目的に応じて、当社製品のテストをお客さまと調整していただきます。製品の受注については、商社を通じて行っていたことが多いため、受注までのプロセスをご担当いただきます。【詳細】■問い合わせ対応（基本的に英語対応）■商談（商品説明、活用方法協議）■製品テストスケジュール調整 ■受注時、商社との調整・取締役会での報告（英語必須）</p>
企業について(社風など)	<p>■園芸用樹木、草木類及び農産物のバイオテクノロジーによる栽培の研究開発及び生産物の販売並びに輸出入業務■植林に関する事業・木材等林産品の生産・加工・販売並びに輸出入■木材の販売並びに製材業・木材伐出請負業</p> <p>従業員数 7名</p>
勤務時間	10:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】</p> <p>■農学部出身もしくは化学系の企業での勤務経験または・海外の取引先に対する営業、折衝経験</p> <p>■英語ビジネスレベル、上級（目安：TOEIC800点相当）</p> <p>【教育体制】</p> <p>当社代表からOJTを受けながら業務を進めていただきます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 900万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員