

求人情報

企業コード:75711 ジョブコード:20240312-167-01-006

マネージャーレベル

ポジション名	【川崎/セールスエンジニア(材料試験機部門)】リーディングカンパニー/業績好調
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	インストロン ジャパン カンパニー リミテッド
掲載開始・更新	2024-05-19 / 2024-05-19
職 種	営業 - その他
業 種	産業機器・重電・設備メーカー
勤務地	アジア 日本 神奈川県
仕事内容	<p>◆材料試験機営業部門に所属し、海外工場(米、英、伊)で製造される材料試験機の販売を顧客先(研究開発部門、品管部門を中心)に展開。見積り、販売、納入、検収立会い等の業務を行っています。</p> <p>【取引先】大手材料メーカー・国立大学・JAXA・プライム上場企業等年間【業務詳細】販売計画の作成と達成（含む月次予測）、ターゲットカスタマーとの関係構築や同部門（営業、サービス）並びに海外工場とのチームワークの構築もお任せいたします。【業務モデル】社内でも一番直行直帰が定着しております。主に既存の取引先を訪問し、ニーズを聞きながら再度提案をしていく深耕営業のような業務スタイルとなります。</p>
企業について(社風など)	<p>【事業内容】材料試験機、構造物試験機システム、アクセサリーの製造、販売およびサービス提供。【取引先】大手自動車メーカーをはじめとする大手メーカー、大学研究所、教育機関施設、大規模な公的研究機関、等</p> <p>従業員数 50名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【いずれも必須】■直販営業又はアプリケーションエンジニアのご経験 ■ビジネスにおける英語の使用経験 ※基本的に日本語ですが、英語での対応もごございます。【歓迎】設備機械等大型機械を取り扱っていた方</p> <p>★業界のリーディングカンパニーのため自信をもって提案いただけます★</p> <p>【魅力】大手クライアントも多く、業績も安定しており、ここ10年間で受注数は最大となっております。コロナ初年度を除き業績は右肩上がりを推移しております。【材料試験機について】化学繊維等の強度実験だけでなく、飛行機内での低温を想定した試験や宇宙空間を想定しての耐久性チェック等様々なシチュエーションと素材に使用されます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 122日
契約期間	正社員