

求人情報

企業コード:76785 ジョブコード:20240214-103-01-039

マネージャーレベル

ポジション名	【名古屋/コンフォート部材の法人営業】豊田通商G化学品専門商社/平均賞与7ヶ月
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	豊通ケミプラス(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 愛知県
仕事内容	<p>大手自動車メーカー・部品メーカーに対し、化学品・合成樹脂の国内外営業（新規・ルーティン）や、製品の開発段階からの提案営業をお任せします。※商材...車の内装に関連する原料（樹脂、材料など）</p> <p>【具体的には】</p> <p>■100年に1度の変革期にある自動車業界で、従来より販売している樹脂をベースとしながらネクストモビリティの開発に必要な材料・技術情報を収集し提案します。</p> <p>※既存顧客への新規開発・提案がメインとなり、新規顧客の開拓はほとんどありません。</p> <p>■グローバル展開をしている大手自動車部品メーカーがお客様ですので海外駐在員・海外スタッフ密に連携を取りながら営業戦略を計画・実行していただきます。</p>
企業について(社風など)	<p>■ケミカルとプラスチック分野における開発/調達/生産・加工/流通/販売</p> <p>従業員数 512名</p>
勤務時間	09:00～ 17:45
応募条件	<p>【必須】 商社/製造業での営業経験(自動車や樹脂/産業機械系での経験可)</p> <p>【歓迎】 ■貿易実務 ■TOEIC600点以上</p> <p>【求める人物像】 ■交渉ができる方 ■チームワークで仕事ができる方 ■ 自発的に動ける方</p> <p>【当社の魅力】</p> <p>■化学品の専門商社としてケミカル/プラスチックの2つの分野において、幅広いフィールドで様々な価値を提供しています。</p> <p>■社員一人ひとりの能力を最大限に発揮出来る環境を整備しています。各等級に合わせ、ビジネススキル等を学べる各種研修、業務上必要な能力のスキルアップを図る社員の支援や語学力強化に向けた「個人研修費の会社補助制度」などをご用意しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 650万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 121日
契約期間	正社員