

求人情報

企業コード:65305 ジョブコード:20240117-104-01-012

スタッフレベル

ポジション名	【営業職】新規ブランド開拓/海外輸出営業/年休120日/土日休み
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)YOCABITO
掲載開始・更新	2024-05-19 / 2024-05-19
職 種	営業 - その他
業 種	インターネット・プロバイダー関連
勤務地	アジア 日本 岐阜県
仕事内容	■日本未上陸の海外ブランドの開拓・折衝、自社ブランド商品の海外輸出営業をお任せします。  ＜＜新規ブランド開拓＞＞ ・日本国内におけるブランディング、マーケティング立案 ・折衝、契約締結 ・品質管理 ・海外展示会の視察 ＜＜海外輸出営業＞＞ ・海外における自社ブランド商品の販売先開拓 ・折衝、契約締結 ・販売計画立案、売り上げ管理 ※変更の範囲：当社業務全般
企業について(社風など)	■スポーツ・アウトドア・健康用品および健康食品の販売・企画、ショッピングサイトの運営  従業員数 129名
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	【必須】■流通業界におけるバイヤー、輸出入業務のご経験■ビジネスレベルの英語および中国語対応が可能な方（電話対応、メール、ドキュメント）■海外出張が可能な方  【業務の魅力】 ・海外の魅力のあるブランドを日本国内の市場に提案でき、グローバルにご活躍いただけます。 ・自社商品を海外市場へ送り出す一連を担い、達成感を得られます。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 400万円 以上
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員