

求人情報

企業コード:7134 ジョブコード:20240109-001-01-005

マネージャーレベル

ポジション名	[大阪]海外営業/陸上機械事業部/英国系輸出企業/年休120日以上
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	アイエスマシナリーサービス(株)
掲載開始・更新	2024-05-19 / 2024-05-22
職種	営業 - その他
業種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>海外のプラント会社(中近東・アジア・中南米等)の顧客に向けて、機械部品の海外営業をお任せします。通常業務はメールや電話でのやり取りを中心に、数ヶ月に1度(期間:3?4日から2週間程度)の海外出張があります。</p> <p>【ご入社後】1?2年程、貿易業界の知識を業務を通じて習得して頂きます。業務の習熟度に合わせて、海外出張にも行って頂きます。</p> <p>【営業内容】仕入れ先と共に、海外の顧客先を訪れ、商品の説明及び納期・価格調整等の折衝を行います。既存顧客がメインで、100%海外企業になりますので、英語でのコミュニケーションが日常的に発生します。*中東等海外の顧客(プラント現場)に行って頂くこともございます。</p>
企業について(社風など)	<p>■輸出商社として、船舶部品機器(船用機械事業部)、プラント部品機器(陸上機械事業部)の輸出をメインに世界規模で事業を展開 ■国内外の船主および船舶管理会社に対して救命ボート等救命設備全般のトータルメンテナンスを提供</p> <p>従業員数 120名</p>
勤務時間	09:00~ 17:00
応募条件	<p>【必須】 ■営業経験(業界・商材不問) ■ビジネスでの英語使用経験(TOEIC750以上) ■輸出に関連する貿易の基礎知識</p> <p>★厳しいノルマは無く、目標を立て、数字達成に喜びを感じる方はご活躍いただけます！</p> <p>【働き方】 ■業務習得後は自分で仕事を取ったり、海外出張を作ったりと裁量権高く、豊富なチャンスが与えられます。 ■現在は2回/週を上限として在宅勤務を取り入れています。</p> <p>【社風】社員の定着率が良くフラットな社風。外資系の文化と日本企業特有の温かい雰囲気での腰を据えて働けます。</p> <p>*ご入社後、身につくスキル/経験できることは制度・福利厚生のご確認ください。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 500万円 ~ 650万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員