

求人情報

企業コード:f7134 ジョブコード:20240109-001-01-004

マネージャーレベル

ポジション名	[大阪]海外営業/船用機械事業部/英国系輸出企業/年休120日以上/完全週休二日制
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	アイエスマシナリーサービス(株)
掲載開始・更新	2024-05-19 / 2024-05-19
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>日本製の船用部品(純正品)における海外営業をお任せします。仕入先は国内企業ですが、顧客は100%海外企業のため、日常的に英語力を活かせるグローバルな営業です。今回は業績好調による増員採用です。</p> <p>【入社後】1?2年程度、業務を通じて貿易知識を習得して頂きます。業務の習熟度に合わせて、海外出張も発生いたします(数ヵ月に1度、3日?2週間程度の期間)。*WEBミーティングも活用しています。</p> <p>【業務詳細】通常は既存顧客をメインにメールや電話でのやり取りとなります。仕入先同行で海外の顧客先を訪れ、商品の説明及び納期・価格調整等といった折衝も発生します。</p>
企業について(社風など)	<p>■輸出商社として、船舶部品機器（船用機械事業部）、プラント部品機器（陸上機械事業部）の輸出をメインに世界規模で事業を展開 ■国内外の船主および船舶管理会社に対して救命ボート等救命設備全般のトータルメンテナンスを提供</p> <p>従業員数 120名</p>
勤務時間	09:00～ 17:00
応募条件	<p>【必須】 ■営業経験(業界・商材不問) ■ビジネスでの英語使用経験(TOEIC750以上) ★厳しいノルマはありません。目標を立てて、数字を達成することに喜びを感じる方はご活躍いただけるポジションです！</p> <p>【働き方】 ■業務習得後は自分で仕事を取ったり、海外出張を作ったりと裁量権高く、豊富なチャンスが与えられます。 ■現在は2回/週を上限として在宅勤務を取り入れています。</p> <p>【社風】社員の定着率が良くフラットな社風。外資系の文化と日本企業特有の温かい雰囲気でお腰を据えて働けます。</p> <p>*ご入社後、身につくスキル/経験できることは制度・福利厚生 の備考をご確認ください。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 650万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員