

求人情報

企業コード:b7763 ジョブコード:20240106-125-01-031

スタッフレベル

ポジション名	東京【海外営業】創業95年の理化学機器商社/無借金経営/残業15h/経験者歓迎！
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	藤本科学(株)
掲載開始・更新	2024-05-19 / 2024-05-19
職 種	営業 - その他
業 種	その他
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>当社における国際営業の担当として、アジア地区における日系大手工場へ輸出する取引を中心に営業活動を行っていただきます。</p> <p>【具体的に】■分析装置、特注装置、ほか理化学製品、消耗品および研究設備一式の移設などアジア地区の日系大手工場へ輸出する取引を中心に国際営業を担当して頂きます。</p> <p>【将来的には】■当初は出張ベースで現地工場への拡販、開拓を行って頂きます。海外派遣員として現地国に駐在の可能性もございます。</p> <p>（業務内容の変更の範囲）当社業務全般</p>
企業について(社風など)	<p>■研究用理化学機材、試験器、電子計測器等の国内外への販売および、治具等加工設計製品■主要取引先：日立製作所、レゾナック、日立建機、原子力研究開発機構、大手企業研究機関、国公立および私立大学等</p> <p>従業員数 52名</p>
勤務時間	08:50～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■アジアほか海外駐在や出張を5年以上経験された方</p> <p>【入社後】■OJTによるサポートはもちろん、社内での商品勉強会を定期開催しており、チームで相談しながら仕事を進める文化があります。</p> <p>【強み】■他社に先駆けて海外展開に着手し、日本企業の工場海外移設による需要獲得が見込まれます。また、「技術センター」を新設し、商社機能だけでなく設計やオーダー等顧客ニーズに踏み込んでソリューションを提供することで価格競争にはならない差別化戦略が奏功しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 350万円 ～ 500万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員