

求人情報

企業コード:14736 ジョブコード:20231024-238-01-004

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/インサイドセールス】世界上位の画像処理専門メーカー/業界未経験歓迎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	コグネックス(株)
掲載開始・更新	2024-05-18 / 2024-05-18
職種	営業 - その他
業種	産業機器・重電・設備メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>コグネックスの製品を主に電話や電子チャネルを通じてお客様に販売していただきます。また、営業目標を達成するため、新規顧客の開拓をしていただきます。テレアポや飛び込みの営業はございません。</p> <p>【詳細】■展示会や会社HPから資料をダウンロードした際のコンタクト先などに対して電話で具体的なビジネスの種があるかをヒアリングし、具体的な話を営業につないでいく仕事です。■急成長しているビジョンおよびディープラーニングの販売ビジネスにおいて、フィールドセールスエンジニアと連携し、新たな市場シェアの獲得を推進します。■セールス、マーケティング・コミュニケーションと連携をとり業務を実施します。</p>
企業について(社風など)	<p>■コンピュータによる画像計測処理システムおよびそれを組み込んだ各種外観検査機器、表面検査装置の設計、製造、輸入、販売とこれらに付帯する一切の業務。</p> <p>【取引業界】 半導体/エレクトロニクス/自動車/医薬/食品/消費財/ロジスティクス</p> <p>従業員数 100名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】 BtoBの営業経験（業界経験は不問となります）/英語力中級</p> <p>【歓迎】 製造業での営業経験</p> <p>★専門知識は入社後OJTでフォロー。英語は読み書きがメインです。</p> <p>【会社紹介】</p> <p>当社はファクトリーオートメーション（工場自動化）を提供している世界を代表する企業で、ハイエンドとされる半導体市場では50%超のシェアを誇ります。南北アメリカ、ヨーロッパ、アジアの各地にオフィスを構え、統合および販売パートナーのグローバルネットワークを通じて、国際的な顧客基盤にサービスを提供しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 600万円 ～ 1000万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員