

求人情報

企業コード:40439 ジョブコード:20230815-038-01-036

スタッフレベル

ポジション名	【大阪/医薬品原薬の輸入営業】※海外出張あり/賞与前年実績平均7.6ヶ月
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	コア商事(株)
掲載開始・更新	2024-05-18 / 2024-05-18
職 種	営業 - その他
業 種	製薬メーカー
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>コア商事は、ジェネリック医薬品の原薬の輸入・販売を行っている専門商社です。海外の医薬品原薬サプライヤーとコンタクトを取り、原薬の輸入販路構築から国内の製薬会社への提案営業までご担当いただきます。</p> <p>【業務内容】●海外サプライヤーの発掘・契約業務（品質・納期・価格などの交渉）●海外サプライヤーとの窓口として日常的な問合せに対応（メールおよび電話）●海外製造所を訪問しての確認や交渉業務（Webと対面を併用し実施）●国内の製薬メーカーへの提案営業（既存取引先からのニーズ開拓、新提案）※製薬メーカーの購買部門や技術部門に対して提案営業●国内・海外で開催される展示会への参加（年数回程度）</p>
企業について(社風など)	<p>ジェネリック医薬品原薬の輸入・販売</p> <p>《販売先》ジェネリック医薬品メーカー全般/大手製薬メーカー全般</p> <p>従業員数 76名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■海外と交渉できる英語力（電話、メール等） ※海外原薬製造所とメール・電話にてやりとりをする業務が日常的にあるため。※目安：TOEIC700点もしくは英検準1級以上</p> <p>【歓迎】■法人営業の経験（貿易商社の経験、メーカーへの営業経験がある方、大歓迎）■医薬品、医薬品原料、中間体等の業界経験者 ■高等専門学校または大学理系学部出身者（化学系のバックグラウンドがある方、大歓迎）※海外留学、海外バックパッカー、海外との実務等の経験がある方、歓迎します。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 500万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員