

求人情報

企業コード:16557 ジョブコード:20230805-003-01-046

マネージャーレベル

ポジション名	【サステナブル成形品営業(京都)】★事業拡大に向けた中核事業★プライム上場
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	N I S S H A(株)
掲載開始・更新	2024-05-18 / 2024-05-18
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 京都府
仕事内容	<p>サステナブル成形品事業の売上高・利益の最大化のためのマーケティング&amp;営業活動をご担当いただきます。※サステナブル成形品（ecosense molding）事業詳細は求人末尾の「企業概要」欄をご参照ください。</p> <p>国内外のお客様に対して要望に応じた工法・製品の提案、受注活動（必要に応じて海外出張対応有）/マーケティング活動（デジタルマーケティング、展示会等）を通じて国内外でecosense molding製品群の認知拡大と受注獲得/マーケティング、展示会以外での新規お客様開拓/国内外の案件のプロジェクトマネジメント（受注?量産）/当社グループ生産拠点、複数の国内・海外の生産アライアンス企業とのコミュニケーション、連携</p>
企業について(社風など)	<p>■産業資材、デバイス、メディカルテクノロジーの3事業を中心に、情報コミュニケーションや医薬品・化粧品など、さまざまな事業を展開</p> <p>従業員数 710名</p>
応募条件	<p>【必須】パッケージ、梱包資材の営業経験 【必須】プロジェクトマネジメント経験 【必須】英語を使った業務経験</p> <p>サステナブル成形品（ecosense molding）事業:サステナブル資材を重点市場と位置付け、「Nissha ecosense」ブランドの下、事業のグローバル展開を図っています。その中で脱プラスチックとなるサステナブル成形品は、これまで加飾分野で培った成形技術やグローバル生産拠点等の資産を活用し「環境にやさしい素材と多様な成形技術」の組み合わせにより、プラスチックに変わる新しいパッケージ・製品をグローバル展開しています</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 650万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員