

求人情報

企業コード:2952 ジョブコード:20230531-097-01-028

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業】電子素材・セラミック基板/残業10H/既存顧客90%/英語力活かせる
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	日本カーバイド工業(株)
掲載開始・更新	2024-05-18 / 2024-05-21
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>化学品や機能樹脂・フィルム・反射・電子部材事業を展開する老舗化学メーカーである当社にて海外営業をご担当いただきます。【詳細】顧客フォロー、新規顧客開拓、受注処理、納期管理、資料作成などを担当</p> <p>頂きます。オンライン商談を主に行い、現在は月1回1週間程度海外出張がございます。メインは海外顧客ですが一部国内顧客も担当いただきます。(海外顧客7割、国内顧客3割)</p> <p>【商材】 デジタル製品から車載など幅広い業界で使用するセラミック基板。サーバーやスマホ、車載向け分野で使用されており、販売先も国内だけでなく海外でも選ばれております。</p> <p>【変更範囲】 国内および海外における会社の定める業務全般</p>
企業について(社風など)	<p>■電子・機能製品事業、フィルム・シート事業、建材関連事業、エンジニアリング事業</p> <p>従業員数 3495名</p>
勤務時間	09:00～ 17:40
応募条件	<p>【必須】 ■メーカーもしくは商社での営業経験 ■英語が商談できる人</p> <p>【歓迎】 電子業界営業経験者</p> <p>◆専門性の高い商材をご担当いただきます。充実した社内研修にて、専門的な知識は入社後身に付けて頂くことが可能です。</p> <p>【事業について】 東証プライム上場、設立以来80年以上の老舗化学メーカー。 電子・機能製品、フィルム・シート製品を柱に事業を展開。道路標識・ガードレールの反射フィルムは世界で15%のシェアを誇ります。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 121日
契約期間	正社員