

求人情報

企業コード:2952 ジョブコード:20230531-097-01-028

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業】電子素材・セラミック基板/残業10H/既存顧客90%/英語力活かせる
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	日本カーバイド工業(株)
掲載開始・更新	2024-05-18 / 2024-05-21
職種	営業 - その他
業種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>化学品や機能樹脂・フィルム・反射・電子部材事業を展開する老舗化学メーカーである当社にて海外営業をご担当いただきます。【詳細】顧客フォロー、新規顧客開拓、受注処理、納期管理、資料作成などを担当</p> <p>頂きます。オンライン商談を主に行い、現在は月1回1週間程度海外出張がございます。メインは海外顧客ですが一部国内顧客も担当いただきます。(海外顧客7割、国内顧客3割)</p> <p>【商材】 デジタル製品から車載など幅広い業界で使用されるセラミック基板。サーバーやスマホ、車載向け分野で使用されており、販売先も国内だけでなく海外でも選ばれております。</p> <p>【変更範囲】 国内および海外における会社の定める業務全般</p>
企業について(社風など)	■電子・機能製品事業、フィルム・シート事業、建材関連事業、エンジニアリング事業 従業員数 3495名
勤務時間	09:00～ 17:40
応募条件	<p>【必須】 ■メーカーもしくは商社での営業経験 ■英語が商談できる人 【歓迎】 電子業界営業経験者</p> <p>◆専門性の高い商材をご担当いただきます。充実した社内研修にて、専門的な知識は入社後身に付けて頂くことが可能です。</p> <p>【事業について】 東証プライム上場、設立以来80年以上の老舗化学メーカー。電子・機能製品、フィルム・シート製品を柱に事業を展開。道路標識・ガードレールの反射フィルムは世界で15%のシェアを誇ります。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 400万円 ～ 700万円
休日	年間休日 121日
契約期間	正社員