

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【英語・外資業界大手】新規開拓営業職！ 医療系サービス企業でグローバルに活躍！
この求人情報の取扱い会社	EPS Consultants LLC
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-15 / 2024-04-19
職 種	営業 - 法人営業 コンサルティング - ビジネスコンサルティング/シンクタンク 企画/マーケティング/PR - 営業企画
業 種	
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■新規顧客獲得活動を担い、KPIおよび収益目標を達成する。</p> <ul style="list-style-type: none">・ チームを率いセールス目標、コンタクト対象、行動計画等のプランニング全般を行う。・ 既存顧客へのフォローや、見込み顧客へのセールスコールやネットワーク形成を行う。・ 顧客または見込み顧客の要望に応え、最適な提案書を作成する。・ マーケティングやオペレーション等社内の各部署と効果的に連携し、顧客獲得戦略の提案および話し合いを行う。・ 市場調査を実施し、各業界における傾向、問題、および変化を把握し営業機会を獲得する。
企業について(社風など)	<p>海外でビジネス展開する企業の従業員の健康・安全をサポートし、ビジネスの継続性を支えるため、全世界で約12,000人のフルタイム従業員が活躍しています。</p> <p>従業員のうち約5,200人が医療従事者であり、そのうち約1,500人が医師です。また、専属セキュリティ専門家は200名です。90ヶ国に約1,000の拠点があり、24時間体制で世界各拠点の医師、看護師、セキュリティ専門家、ロジスティック専門家が連携し、お客様のニーズを捉えたサービスとお客様の生活の充実に貢献することを目指し、業務を行っています。</p>
勤務時間	9:00-17:30 (残業発生時は月10～20h程度)
応募条件	<ul style="list-style-type: none">・ 総利益に関わる責任者として4～5年以上の販売/事業開発の経験と実績がある方。・ 人事またはリスク管理関連業者に対してのB2Bソリューションやコンサルティング・サービスの販売に携わった経験がある方。・ クライアント訪問のための出張対応できる方歓迎。・ 医療、旅行、セキュリティサービスの知識がある方歓迎。・ 優れたリーダーシップと管理スキルを発揮できる方歓迎。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 500万円 ～ 1000万円
給与に関する説明	社会保険完備 交通費全給 教育研修
休 日	完全週休2日制（土・日・祝祭日） 夏期休暇 冬期休暇 有給休暇 慶弔休暇 育児休暇
契約期間	正社員雇用
最寄り駅	最寄り駅：赤坂見附駅

