求人情報

シニアレベル

| ポジション名 | 外資系ITソフトウェア企業!国内No.1ローコード開発ツール【ソリューション営業】 |
|--------------|---|
| 企業名 | マジックソフトウエア・ジャパン株式会社 |
| 掲載開始・更新 | 2024-05-10 / 2024-05-10 |
| 職種 | 営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - 法人営業 営業 - 渉外/代理店営業/ルートセールス |
| 業種 | ソフトウェアベンダー |
| 勤務地 | アジア 日本 東京都 |
| 仕事内容 | 【会社の特長】 14ヵ国の子会社と50ヶ国以上のグローバルネットワークを通じて、アプリケーションおよびシステム連携プラットフォームを提供する会社の日本法人です。 【職務の魅力】 ・職務の能力向上に応じたキャリアアップが図れます。 ・海外技術者との交流を図ることも可能です。 ・ITの最先端技術に携わることによりキャリアの向上が図れます。 ・合格祝金制度による資格取得のサポートがあります。 【基本業務】 ・当社製品のツール営業(既存パートナー・新規パートナー開拓) ・開発案件の創出 ・お客様への営業提案書作成など |
| 企業について(社風など) | 【事業展開】 現在4万5千社以上の企業に累計50万本(クライアントベース)の導入実績があり、更に急速拡大しています。 【社風・オフィスの雰囲気】 フレンドリーな環境です。 静かな職場で集中して業務を行えます。 【受動喫煙防止のための措置】 屋内禁煙(各フロア毎に喫煙室あり) |
| 勤務時間 | フレックスタイム制 コアタイム:10:00~16:00 標準勤務時間:7.5時間 |
| 応募条件 | 【必須要件】 システム開発関係の営業経験 【歓迎する条件】 Magic製品を知っていれば尚可 開発ツール営業の経験(ローコード開発ツール、EAIツール) |
| 英語能力 | 最低限のコミュニケーション(TOEIC 225-470) |
| 日本語能力 | 流暢(日本語能力試験1級又はN1) |
| 年 収 | 日本・円 600万円 ~ 1000万円 |
| 給与に関する説明 | 社会保険完備、交通費(月5万円まで)、東京都情報サービス産業健康保険組合加入、 確定拠出年金制度および中小企業退職金制度 |
| 休 日 | 完全週休2日制(土・日・祝祭日)、夏期休暇、 有給休暇、慶弔休暇、育児休暇、傷病休暇、年末年始休暇 |
| 契約期間 | 正社員 試用期間:3か月間 |
| 最寄り駅 | 丸の内線 西新宿駅から徒歩5分 |