

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【愛知県瀬戸市】 韓国語／海外営業・プロダクトセールス（セラミック基板製品の拡販業務） 【年間休日125日】のコピー
この求人情報の取扱い会社	株式会社グローバルリーフ
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-12 / 2024-04-12
職 種	営業 - 海外担当営業 営業 - メーカー系営業 営業 - 法人営業
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 愛知県
仕事内容	<p>【業務内容】 セラミック基板製品の拡販業務 ■海外顧客との英語や韓国語での商談 ■営業部と連携したマーケティング・拡販業務 ■事業部（製造・開発）、営業部、顧客間の連携を円滑にする調整、問題解決など。</p> <p>【担当製品】 セラミック厚膜基板、積層基板など</p> <p>【この仕事の面白さ・魅力】 当企業の電子部品は、長年培ってきたセラミック技術を生かし、車載・医療・航空宇宙・インフラ事業など信頼性が必要とされる様々なエレクトロニクスの分野で使用されています。製造や開発に近い立場で、営業と協力しながらスムーズな拡販体制の強化に貢献いただくことができます。また、語学力を生かしながらセラミック製品・市場についての専門的な知見を深めることができます。</p>
企業について(社風など)	<p>【会社の特徴】 創業より培ってきた材料技術により優れた特性の材料を開発。それらの材料技術に回路設計、実験評価、実装、シミュレーションなどの要素技術を掛け合わせることで独自の製品を世に発信。モノづくりの川上から川下まで複数の領域での事業展開を可能にしています。セラミック材料技術をコアに多岐に渡る4事業を展開（セラミック、電子部品／デバイス、石英ガラス、LED照明）。</p> <p>【事業概要】 エレクトロニクス用・産業用セラミックス及び電子部品の開発・製造・販売</p>
勤務時間	8時15分～17時15分（所定労働時間8時間） ※フレックスタイム制有
応募条件	<p>【必須スキル/経験】 ■セラミック関連製品の営業経験 ■英語：ビジネスレベル以上 ■韓国語：日常会話レベル以上（簡単な会話、メールのやりとり） ※外国籍の方は、日本語ネイティブレベル</p> <p>【歓迎スキル/経験】 ■セラミック製品（HTCC、LTCC、ALN、SIN、アルミナ等）の知見がある方 ■エンジニアのご経験 ■顧客、製造、営業部間で円滑にコミュニケーションをとることができる方</p>
英語能力	ビジネス会話（TOEIC 735-860）
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
その他言語1	韓国語(ビジネス会話)
年 収	日本・円 550万円 ～ 850万円
給与に関する説明	<p>【給与】 想定年収：570万円～830万円 ■月給：302,000円～446,000円 ※通常の時間外手当支給 ※管理監督職該当の方は、時間外手当支給はありません</p> <p>【各種手当・福利厚生】 ■社員寮 ■社内クラブ・サークル活動 ■企業型確定拠出年金制度 ■従業員持株会（奨励金有） ■自社保養所（軽井沢） ■社員食堂</p>

休 日	■完全週休2日制（土・日・祝日） ■GW休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■特別休暇 ■年次有給休暇（初年度10日 10日～20日）、他 ※年間休日126日（2023年度）
契約期間	雇用形態：正社員（無期雇用） 試用期間：6ヶ月 ※試用期間中の待遇に変更ありません