

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	【全国フルリモート可/フルフレックス】営業、カスタマーサクセス事業責任者候補
この求人情報の取扱い会社	ナレッジマート
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-11 / 2024-04-11
職種	エグゼクティブ/経営・管理職(営業/企画系) 営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - 法人営業
業種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■業務内容:</p> <ul style="list-style-type: none">・担当する領域の事業目標設計および実行計画の策定・各事業での営業、カスタマーサクセス、ユーザーサクセスなどの業務遂行・事業目標達成に向けた施策の実行およびチームのマネジメント・WEB接客ツールの事業統括 <p>■ポジションの魅力:</p> <ul style="list-style-type: none">・フルリモート(全国OK)/フルフレックスを導入していますが、社内コミュニケーションが取りやすい環境が整備されており、リモートワークでも積極的に関わりを持つことができます。・メンバーの要望を聞いて、一緒にルール作りや福利厚生整備をしているため、福利厚生が整っております。(電子書籍OKの書籍購入補助・資格取得手当・リモートHQ導入済)・少数精鋭組織で自身のスキルを磨くことができます。・他部門との連携が多く発生するため、ITやセールスの知識を身につけることができる環境です。
企業について(社風など)	アポイントを取らずにその場で商談するWEB接客ツールの開発、運営 禁煙
勤務時間	10:00～19:00 フルフレックス制度
応募条件	<ul style="list-style-type: none">・事業計画およびその達成に向けたアクションプラン策定経験・チーム全体の目標達成に向けたメンタリング、およびフォローの経験・既存のオペレーションを仕組み化、自動化したことがある経験 歓迎/尚可 <ul style="list-style-type: none">・ユーザーやクライアントのニーズを汲み取り、プロダクトの改善を遂行した経験・エンタープライズ向けの営業、もしくはカスタマーサクセス経験・BtoBSaaSでの営業経験、もしくはカスタマーサクセス経験・Webマーケティングの知識・0⇒1フェーズの経験・営業組織、カスタマーサクセス組織の立ち上げ経験
日本語能力	ネイティブレベル
年収	日本・円 800万円～1200万円
給与に関する説明	<p><通勤手当> なし(フルリモートのため)</p> <p>各種社会保険完備(厚生年金・健康保険・雇用保険・労災保険)</p> <p><その他補足></p> <ul style="list-style-type: none">・書籍購入補助 1万円/月(電子書籍も購入可能/自己所有可)・リモートHQ(リモートワーク環境整備補助) 設定ポイント内でリモートHQのサイトから椅子・モニター・キーボードなどを自由にレンタルすることができます・資格取得補助・イヤホン可・服装自由 <p>メンバーの要望を聞いて、一緒にルール作りや福利厚生整備をしているため、業務改善のための補助は自ら提案することが可能です！</p>
休日	完全週休2日制(休日は土日祝日) 年間有給休暇10日～(下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります) 年間休日日数123日 <ul style="list-style-type: none">・年末年始 12月29日～1月3日(毎年変動の可能性あり)・夏季休暇 7月～10月の任意の3日

	<ul style="list-style-type: none">・有給休暇 入社6ヶ月以降～付与・慶弔休暇
契約期間	試用期間 有り (3ヶ月)
最寄り駅	フルリモート（日本国内に限る）勤務です。 【アクセス】 JR山手線 / 神田駅 徒歩約2分 JR中央線 / 神田駅 徒歩約2分 JR京浜東北線 / 神田駅 徒歩約2分 東京メトロ銀座線 / 神田駅 徒歩約2分 東京メトロ丸ノ内線 / 淡路町駅 徒歩約7分