

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【日英/ビジネスレベル】海外に向けての広告プロダクト営業@東京都港区
この求人情報の取扱い会社	レバレッジズ株式会社/Leverages Co., Ltd.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-10 / 2024-04-10
職 種	営業 - 海外担当営業
業 種	
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【仕事内容】</p> <p>入社後は、海外のお客様に広告プロダクトの営業をご担当いただきます。</p> <ul style="list-style-type: none">・営業リストの作成、営業活動、契約手続き・広告配信準備に関わる社内コミュニケーション・広告配信後のレポートニング <p>経験を積んだ後は、運用型広告の戦略立案やコンサルティングを担当し、海外のお客様に対してデジタルマーケティングの戦略をトータルプランニングしていただきます。</p> <p>【当ポジションの魅力】</p> <p>営業だけでなく、広告運用コンサル、マーケティング、外部企業へのマーケティングコンサル営業、クリエイティブディレクションなど、広告に関わる様々な職種を経験可能。ジョブローテーションを積極的に推進し、多様な職種を経験している社員が多く、幅広い知識や経験を持った管理職へのステップアップが可能。</p>
企業について(社風など)	<p>【DX事業本部について】</p> <p>データ活用・デジタル施策の推進は多くの企業にとって重要な経営テーマであり、長年インターネット事業を展開するグリーグループだからこそ、実績に基づいたデータドリブンな取り組みを提供可能。</p> <p>【当社の特徴】</p> <p>大手IT系企業の100%子会社であり、自社テクノロジーと高い経験値、グループとしての強固なリレーションを活かし、クライアントビジネスの成長支援に貢献。グループで培われた経験と優秀な仲間があり、未来へ向けた成長の機会が豊富です。</p>
勤務時間	9:30～18:30 （所定労働時間：8時間0分）
応募条件	<ul style="list-style-type: none">・ビジネスでの英語経験1年以上(新規開拓できる程度の英語レベルが必要になります)・外国籍の方の場合はビジネスレベルの日本語能力(N1)保持者・法人営業経験1年以上・基本的なPCスキル（Word、Excel、PowerPoint）・コミュニケーション能力が高く協調性のある方・広告業界、インターネットサービス全般に強い関心と熱意がある方・変化対応力が高く、素直さがある方
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	経験と能力に基づく
給与に関する説明	<p>■社会保険</p> <ul style="list-style-type: none">・健康保険、厚生年金保険、労災保険、雇用保険 <p>■福利厚生制度</p> <ul style="list-style-type: none">・インセンティブ制度あり・健康保険組合保養所利用可（関東ITソフトウェア健保）・定期健康診断・インフルエンザ予防接種・ウォーターサーバー／自販機を完備・オフィスグリコ <p>■資産形成サポート制度</p> <ul style="list-style-type: none">・従業員持株会制度 ・企業型確定拠出年金制度 <p>■働く環境：服装自由</p>
	<p>週休2日制（土日祝日、夏季休暇、年末年始休暇、慶弔休暇）</p> <p>ファミリー休暇制度：年次有給休暇とは別にご家族の病院付き添いや妊娠中の健康診査で使用できる年5日の特別休暇を利用可）</p>

休 日	年間有給休暇10日～20日 (下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります) 年間休日日数120日
契約期間	正社員