

求人情報

企業コード:32790 ジョブコード:20240405-147-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	【名古屋】技術営業職/年間休日125日/土日祝休み/グローバルな専門商社
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	エア・ブラウン(株)
掲載開始・更新	2024-05-10 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 愛知県
仕事内容	<p>電子材料部取扱い製品の拡販活動をお任せします。</p> <p>【製品ラインナップ】シリコン樹脂、エポキシ樹脂、ポリウレタン樹脂、コンフォーマルコーティング材、及び放熱用フィラー など</p> <p>【具体的な仕事内容】</p> <p>顧客への訪問／打合せ／見積書の作成・発行／レポート作成・発行／カタログ等の作成／国内外出張／トラブルシューティング／契約書作成・締結／納期管理（アシスタントへの指示含む／売上管理（回収管理・与信管理）／新商材探索など</p>
企業について(社風など)	<p>【事業内容】化学品、ファインケミカル、理化学器材、電子機器、環境関連機器等に関する輸出入・国内販売 【商品】シリコン樹脂、コーティング剤、理化学用機器、バイオ試薬、環境試験装置など</p> <p>従業員数 106名</p>
勤務時間	09:00～ 17:00
応募条件	<p>【必須】自動車業界、もしくは化学系商材の取扱い経験者</p> <p>営業経験、もしくは技術職としてのご経験がある(製品・素材に対する知見がある)方からの応募をお待ちしております！</p> <p>★入社後の研修について★</p> <p>■商品知識については、所属部門の先輩社員及び上司よりOJTを実施します</p> <p>■受発注業務や貿易実務については、必要に応じ営業アシスタントから教えます</p> <p>■部長及び人事の承認に基づき、オンラインビジネス英語スクールの受講料補助制度があります。その他必要に応じて外部研修を実施します。</p> <p>■自発的なスキルアップの為 e-Learning を導入しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員