

求人情報

企業コード:60503 ジョブコード:20231002-133-01-027

マネージャーレベル

ポジション名	【基幹職】＜大阪＞線材特殊鋼の国内外営業
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	住友商事グローバルメタルズ(株)
掲載開始・更新	2024-05-10 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>西日本線材特殊鋼チームにて、線材及び特殊鋼の国内営業(大阪・広島)及び輸出入業務、サブリーダー（管理職）としてチームリーダー（課長）の管理業務(大阪・広島)を補佐をお任せいたします。</p> <p>国内の客先は地場のメーカー様が多く、長年製造業へ従事されている方々となり、ドライというよりはウェットなコミュニケーションをとる方が多い傾向にあります。そのため、商社経験者などで客先と深くコミュニケーションを取った経験がある方、現場へ訪問し、折衝を重ねてきた方などが本ポジションでご活躍しやすいと考えております。【変更範囲：当社業務全般】【募集背景】組織体制強化のため</p>
企業について(社風など)	<p>■鉄鋼及び非鉄金属並びにそれらの製品の輸出入と販売及び製造業、加工業等の事業経営</p> <p>従業員数 590名</p>
応募条件	<p>【必須】■鉄鋼商社または有形商材メーカー等での法人営業経験 ■英語力（海外出張において、お客様とコミュニケーションができるレベルの方） ■PCスキル：WORD、EXCEL、POWERPOINT</p> <p>【本ポジションの期待値】サブリーダーとして採用後、OJTを経て大阪のチームリーダーへの登用も想定。現在のチームリーダーが大阪での勤務が長く、十分な経験をされており、人物的にもマネジメントの素養がある方であれば、次期チームリーダー候補として着任頂くことを期待しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 600万円 ～ 1100万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員