

求人情報

企業コード:98720 ジョブコード:20230928-107-01-021

マネージャーレベル

|              |   |
|--------------|---|
| ポジション名       | 未経験OK【営業職】医療機器の提案/大手医療メーカーとの取引有/残業月15h程度  |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）   |
| 企業名          | 富士システムズ(株)  |
| 掲載開始・更新      | 2024-05-10 / 2024-05-14   |
| 職 種          | 営業 - その他  |
| 業 種          | 医療機器メーカー  |
| 勤務地          | アジア 日本 東京都  |
| 仕事内容         | <p>■世界で初めてシリコン製の医療機器を開発した当社のOEM営業として当社製品のご提案ならびに海外からの仕入品の提案をお任せします。</p> <p>【営業先】医療機器メーカーの工場や研究所、マーケティング部門など<br/>【出張について】月に2?3回(1?2泊程度)、エリアは全国が対象となります。(担当企業の拠点到準する)<br/>【期待】今回募集職種は海外の仕入れ先との折衝も業務に含まれますので、英語スキルをフルに活用して頂けます。また、国内メーカーも数社担当として持っていただく為、営業としてのスキルも培えるポジションです。</p> |
| 企業について(社風など) | <p>医療機器の製造販売</p> <p>従業員数 372名</p>   |
| 応募条件         | <p>【必須】 ■顧客折衝経験をお持ちの方 ■普通自動車免許(AT限定可)<br/>■日常会話程度の英語スキル</p> <p>【製品優位性】国産・品質・機能性にこだわり抜いた製品です。世界初シリコン素材でハイクオリティの技術を駆使し、医療用シリコン製品化を進めてきました。その製品群である「ファイコンブランド」はシリコン製医療機器のフロンティア的存在として地位を確立しています。</p>   |
| 英語能力         | ビジネス会話 (TOEIC 735-860)  |
| 日本語能力        | 流暢（日本語能力試験1級又はN1）   |
| 年 収          | 日本・円 400万円 ～ 600万円  |
| 休 日          | 年間休日 125日   |
| 契約期間         | 正社員   |