

## 求人情報

企業コード:4541 ジョブコード:20230825-136-01-009

スタッフレベル

ポジション名	※第二新卒歓迎【赤坂】法人営業/断熱材メーカー/英語力が活かせる
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	デュボン・スタイロ(株)
掲載開始・更新	2024-05-10 / 2024-05-14
職種	営業 - その他
業種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>押出発泡ポリスチレン板の国内トップメーカーの当社にて、当社製品の営業活動を担当いただきます。顧客との信頼関係を築きながら、製品の特長や利点を積極的に提案し、市場シェアの拡大に貢献していただきます。</p> <p>【具体的な仕事内容】顧客訪問や商談、製品プレゼンテーション、市場調査や競合分析、営業戦略の立案など、幅広い営業活動に携わります。、時には代理店との協業やメーカーからのニーズや声を吸い上げテクニカル部門へフィードバックすることも重要な役割です。</p> <p>【取引先】住宅メーカーや建設会社から製造メーカーおよび冷凍食品メーカーまで多岐にわたります。</p>
企業について(社風など)	<p>押出法ポリスチレンフォーム断熱材の製造・販売</p> <p>従業員数 190名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】 ■当社の営業職にご興味がある方 ■英語に抵抗がない方 ※入社時のスキルは不問。英語支援制度もございます。</p> <p>【歓迎】 法人営業経験</p> <p>【高い製品力】「建設業界では誰でも知っている」という程のブランド力を誇る断熱材、当社の主力製品「スタイロフォーム」。製品スペックの高さ×50年以上の実績・信頼が当社の強みです。戸建住宅やマンションなどの住宅に加え、商業ビルや学校、病院のような一般建築用、高性能住宅用、冷凍・冷蔵・低温施設用まで幅広く導入実績があります。</p> <p>【働き方】土日休みで充実した福利厚生制度があります。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 400万円 ～ 550万円
休日	年間休日 124日
契約期間	正社員