

求人情報

企業コード:15178 ジョブコード:20230615-097-01-021

マネージャーレベル

ポジション名	福井【法人営業/化学品】花王や住友化学等が主要取引先/残業少(10H)
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	昭和興産(株)
掲載開始・更新	2024-05-30 / 2024-06-04
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 福井県
仕事内容	合成樹脂や化学品、情報電材事業を取り扱う化学品専門商社の当社にて、既存クライアント向けに各種化学品を販売する営業業務をお任せします。 時代の先端をいく分野に直接関わられます。 【取扱商材】合成樹脂・各種添加剤、有機/無機薬品、アルミ等非鉄金属、機能化学品、情報電材など 【取引先】 購買部門および開発部門等の担当者様とやり取りしていただきます。 取引先:大手化学メーカー(ユーザー)、原料メーカー(仕入) ※1人あたり20?40社担当（変更の範囲:当社業務全般）
企業について(社風など)	■合成樹脂・化学品等の専門商社■合成樹脂・化学品・情報電材・軽金属・土木資材等の仕入・販売 【取引先】花王、住友化学、ADEKA他 従業員数 153名
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	【必須】・法人営業経験のある方 ・合成樹脂・各種添加剤、有機/無機薬品、アルミ等非鉄金属、機能化学品、情報電材などの化学品に商社またはメーカーで携わった経験のある方 ・普通自動車免許(営業活動の多くは車となります) 【歓迎】 ・英語力のある方(輸出入関係書類など基礎的ビジネス英語は使います) 【やりがい】 大手企業・海外取引先が顧客になるため要求は高いですが、その分やりがいのある仕事です。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員