

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	B2B向け販売（AR SDK製品）
この求人情報の取扱い会社	KBI Consulting 合同会社
企業名	KBIコンサルティング 合同会社
掲載開始・更新	2024-04-29 / 2024-04-29
職 種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - 渉外/代理店営業/ルートセールス 営業 - 流通/卸/一般消費財系営業
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	職務: 日本での AR SDK 収益を拡大し、予測を達成する 日本国内市場向けの B2B クライアントの新規ロゴを獲得するための直接販売アプローチ エンド カスタマー向けの価格提案、ユース ケース、機能、ビジネス チャンス、さまざまな関係者との契約交渉のフォローアップ Sler、ディストリビューター、再販業者が AR 製品を販売し、関連するマーケティング活動をサポートできるようにする
企業について(社風など)	会社紹介: 台湾に本社を置き、22 間にわたり米国、日本、オランダに支社を構え、主要国にパートナーを擁しています Windows、Mac、Linux、Android、iOS を含むクロスプラットフォームの SDK およびソフトウェア ソリューションを提供しています 7 年間にわたりソフトウェア ビデオ部門で BGN アワードを受賞 トレンドに遅れを取らないよう、消費者向けソフトウェアの AI/AR 技術と新しいソリューションへの投資を継続 2018 年に AI ベースの AR SDK をリリース 2019 年に AI/AR セキュリティ パッケージ ソフトウェアをリリース
勤務時間	月曜日～金曜日、午前9時～午後6時
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 600万円 ～ 850万円
給与に関する説明	教育研修 交通費全給 社会保険完備
契約期間	正社員。
最寄り駅	大門