

求人情報

企業コード:e2151 ジョブコード:20230525-206-01-012

マネージャーレベル

ポジション名	【両面人材営業】新規事業挑戦可能/残業平均20h/厳選した求職者・企業接点
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	A s s e m b l a g e (株)
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-21
職 種	営業 - その他
業 種	人材紹介会社
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>人材コンサルティング事業を展開する当社にて、両面人材営業営業をお任せ。業界・求職者を厳選し、高い歩留まりを実現。一人ひとりの求職者に向き合える環境で、組織をけん引していただくことを期待します。</p> <p><<具体的には>>■CA(キャリアアドバイザー) 業務・求職者の方々との面談の実施・求人のご案内・面接日程長の調整・面接対策・選考結果のご連絡・入社日までのサポート業務・入社後のフォロー■リクルーティングコンサルタント(企業のTELアポ開拓→商談→人材の紹介)・求人企業へのアプローチ（アポイント、求人課題のヒアリング、契約）・求人情報の取りまとめ・選考企業へ求職者のご紹介・面接日程の調整・内定時の条件交渉</p>
企業について(社風など)	従業員数 10名
勤務時間	11:00～ 20:00
応募条件	<p>【必須】■RAとCAどちらも担当した経験をお持ちの方 ■リーダー以上のご経験をお持ちの方 【歓迎】■現職を基に更なるキャリアアップを目指したい方 ★現職・前職の給与条件を保証いたします。</p> <p>【魅力】 ■数社のみ担当する企業に対して深く理解をすることで、求職者に対して魅力付けをしやすい環境。 ■代表は前職にて元新規事業・人材部門の部門長を経験。当社の制度として、一定の売り上げを創出したメンバーには新規事業へのチャレンジが可能。開発資金やその後の利益分配の機会があり、実現したいことがある方は特に活躍しやすい会社です！</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員