

求人情報

企業コード:79835 ジョブコード:20240328-142-01-011

マネージャーレベル

ポジション名	【バイヤー】MD/世界No.1プラットフォームで日本企業の海外進出を支援！
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	アリババ(株)
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-14
職 種	流通・小売/消費財/ファッション・倉庫管理/物流関連
業 種	ビジネスコンサルティング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>アリババグループのBtoCプラットフォーム（Tmallジャパン）への出店をサポートいただきます。サプライヤーなどのトレンド収集&amp;分析、新規製品及びサプライヤーの調査・開発の実施までお任せいたします。</p> <p>■販売データに基づいた分析をして今後の仕入れ商品選定し、日本側のサプライヤーと商談■日本の最新ファッションをキャッチしながらトレンド商材をTmallグローバルに導入し、中国本社の運営部署と連携しながら最終的に中国消費者に販売促進に繋げていく一連の作業を担当。</p> <p>【魅力】日本から海外への販路拡大の提案することで様々な企業の経営者と接点を持ち、企業が持つ経営課題に関わることが出来ます。</p>
企業について(社風など)	<p>■BtoBおよびBtoCの海外進出支援サービス</p> <p>■アリババグループの提供する各種サービスの展開支援</p> <p>従業員数 63名</p>
応募条件	<p>【必須】 ■中国&amp;日本語ビジネスレベル ■生産/販売計画のご経験</p> <p>【歓迎】 ■EC及び越境ECへの知見 ■コンサル経験者 ■アパレル、ライフスタイル、雑貨関連商品に関わった購買・営業・販売経験のある方</p> <p>【得られるスキル】 ■販売データ分析や、国内外での販売チームとのやり取りから得られるECスキル</p> <p>■サプライヤーや運営側と協働して日本現地の調達と交渉能力</p> <p>■中日両国の市場を捉えて中国から伝えていく重要な役割</p> <p>【働き方】 月平均残業時間は20時間程度。 完全週休2日でご自身の時間も大切にしながらご活躍可能です。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 500万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 129日
契約期間	正社員