

求人情報

企業コード:1401 ジョブコード:20240328-089-01-003

スタッフレベル

ポジション名	【3Dプリンターの法人営業】英語力活かせます/年間休日124日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	愛知産業(株)
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-14
職種	営業 - その他
業種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 神奈川県
仕事内容	<p>技術商社として、海外メーカーの先端技術・製品を仕入れ、国内の大手メーカーに販売する当社。法人のお客様からの問い合わせ対応をお任せします。</p> <p>入社後、まずは2週間かけて製品知識などを習得。技術部門のメンバーと、実際のデモ機を扱いながら覚えていただきます。その後は、先輩の商談に2週間程度同行し、OJTを通してプレゼン方法や仕事の流れを学びます。1人で商談できるようになるまでは2か月程度の想定です。ゆくゆくは海外メーカーの展示会で製品を仕入れたり、WEB会議で値段交渉したりすることもお任せいたします。</p>
企業について(社風など)	<p>世界中の最先端技術や製品を国内外に提供する技術商社。扱う商材は溶接機や工作機械をメインに冶金関連製品から最先端の金属3Dプリンタまで。自動車メーカーや造船、航空宇宙、造船、重工など幅広い業界・企業から高い支持を得ています。</p> <p>従業員数 150名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【いずれも必須】</p> <ul style="list-style-type: none">■個人・法人営業の経験をお持ちの方■普通自動車免許 (AT限定可) <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">■日常会話レベルの英語が話せる方■裁量を持って働きたい方■人と関わることが好きな方■人に寄り添い、要望をくみ取れる方。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 400万円 ~ 550万円
休日	年間休日 124日
契約期間	正社員