

求人情報

企業コード:a8978 ジョブコード:20230620-093-01-040

マネージャーレベル

ポジション名	マーケティング（既存顧客向け販促・サービス企画）マネージャー/年間休日120日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)えがおホールディングス
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-14
職 種	企画/マーケティング/PR - その他
業 種	食品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>既存顧客に向けたサービスや販促活動における、全体戦略の立案とチームマネジメント(既存顧客の売上向上、えがおのファン化)をお任せいたします。</p> <p>【具体的業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・既存顧客向けマーケティング戦略の立案と実行</li><li>・リピート率向上、利用商品の拡大、再購入促進を含めた全体戦略の立案</li><li>・施策の投資効率の改善(施策の整理、予算配分)</li><li>・コールセンターとの連携</li><li>・組織づくりおよびマネジメント(目標管理、部下育成)</li></ul>
企業について(社風など)	<p>■総合健康関連事業</p> <p>《取扱商品》サプリメント:えがおの黒酢/えがおの肝油鮫珠/えがおのブルーベリー 等</p> <p>青汁・食品：えがおの青汁/えがおの青汁コラーゲン/旨味たっぷりえがおだし 等</p> <p>従業員数 406名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】 ■BtoC事業での顧客ロイヤリティ向上に関わる戦略的な企画を実行した経験</p> <p>■顧客理解に関する知見と顧客視点を活用した経験</p> <p>■関連部門との連携とコミュニケーション力</p> <p>■代理店のディレクションとマネジメントスキル</p> <p>■プロジェクトマネジメントスキル</p> <p>■リーダーシップスキル</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員