

求人情報

企業コード:a3341 ジョブコード:20230701-027-01-057

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/法人営業】管理職候補/年休120日以上/平均残業20h程度/元請け企業
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)日新工営
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	プラント・建築・建設
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	■既存顧客(東洋製罐グループ、サントリーグループ等)の工場修繕や、新規工場立ち上げ相談において営業担当者として調整およびフォローをお願いします。 【具体的には】 ■既存顧客への定期フォロー ■既存建物の修繕・新規工場立ち上げ案件に関する受注業務 ■見積作成および提案資料作成 ■社内外調整業務 等 ★社員へ利益還元率が高く、年収が上がったという中途入社の声多数！ ★大手得意先が多く、景気変動の影響を受けにくいので長く働ける環境
企業について(社風など)	■建築・土木・舗装・設計及び施工、その他これに付帯する一切の業務/冷凍冷蔵倉庫設計・施工並びにコンサルティング/各種リニューアル工事/建物耐震診断・施工並びにコンサルティング ※特定建設業国土交通大臣許可(特-26)第11644号 従業員数 169名
勤務時間	08:45～ 17:45
応募条件	【必須】■ゼネコンでの営業経験 ※業務を通して顧客満足度を追求する事で、社会に貢献できます。 ＜＜企業の強み＞＞ ■当社は創業以来40年以上にわたり、多くの取引先様から厚い信頼を獲得し続けています。それにより蓄積されたノウハウによって、新規顧客からも選ばれ続け成長し続けている企業です。 ■新設からその後も、高品質を維持し、耐震や改修サポートなど複雑化・高度化する社会環境とニーズに対応していくことが弊社の強みです。
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 750万円 ～ 900万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員