

求人情報

企業コード:e0786 ジョブコード:20240316-126-01-007

スタッフレベル

ポジション名	【東京/海外営業】ビジネスレベルの英語力を活かす！年休120日/住宅手当有り◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)GL HAKKO
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-14
職種	営業 - その他
業種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■当社の営業担当として当社製品「グラスライニング化学機器」の海外営業をお任せいたします。営業先は台湾やシンガポール、マレーシア、インドネシアの東南アジアがメインになります。</p> <p>【具体的には】既存顧客への営業をメインに、受注先への積算や見積もり、製品を輸出するための経済産業省への輸出許可申請業務をお任せします。【採用背景】海外営業事業部の強化【入社後研修につきまして】入社後3か月?4か月程度、本社（大分県）にて研修を実施し商品知識等の取得いただくため業界未経験の方でも安心して業務に取り組むことができます。*研修先への移動費、研修中の滞在費（ホテル泊）は企業負担です。</p>
企業について(社風など)	グラスライニング機器の専門メーカーとして、グラスライニング機器の製造・販売・メンテナンス・技術サービス 従業員数 132名
勤務時間	09:00～ 17:45
応募条件	<p>【必須】■ビジネスレベルの英語力をお持ちの方■行動力に自信のある方 《当社の働き方について》■海外出張の頻度は月に1回程度 ■国内での海外顧客への営業はメール・電話で実施。</p> <p>【当社について】 GL HAKKO（旧：八光産業株式会社）は2021年2月に旭製作所（AGI）グループの傘下に入り経営システム、財務管理のルールを統合を行っている。従前の企業の社風からの転換、管理方法の変更が重要なタスクとなるため、組織改革の馬力のある方、柔軟性のある方を求めています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 400万円～450万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員