

求人情報

企業コード:12174 ジョブコード:20231004-174-01-061

マネージャーレベル

ポジション名	【提案営業・Account Manager (ICT事業部) 川崎】創業60年
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	タイコエレクトロニクスジャパン合同会社
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-21
職種	営業 - その他
業種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 神奈川県
仕事内容	<p>国内主要メーカー(OEM)や車載電装メーカー(Tier1)への当社製品のセールス活動および顧客サポート業務をお任せいたします。</p> <p>【業務内容】 ■顧客の設計部署や購買部門に対する当社製品の</p> <p>プロモーション及び製品仕様に関するヒアリング ■顧客に密着したQCDのフォローを行い、顧客満足度を向上して、売り上げおよびビジネスシェアの拡大に繋げる ■当社国内外のマーケティング部門・技術部門・製造部門の各責任者等と連携し、開発から納入までのトータルマネジメント ■海外姉妹会社と連絡を密に行い、情報の共有化と連携の強化により、グローバルでより良いサービスを顧客に提供する</p>
企業について(社風など)	<p>■コネクタ/コンタクト/各種プログラミングシステム/インターフェースユニット機器/スイッチ/センサ/ケーブル・アセンブリ及びそれに伴うマシン等の製造・販売</p> <p>■リレー/コンタクト/トランスフォーマ等の販売 ■電気電子部品製造及び販売</p> <p>従業員数 1100名</p>
応募条件	<p>【必須】</p> <p>■英語：初中級程度（目安TOEIC600点） ※現時点で初級程度でも継続的に改善していけるなら可</p> <p>■日本語：ネイティブレベル(ビジネス対話および資料作成が可能なこと)</p> <p>■PCスキル (Microsoft Office [EXCEL, Word, Power Point] 必須)</p> <p>■普通自動車運転免許 (顧客訪問および通勤の用途としてリースカーが貸与されます)</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 500万円 ~ 800万円
休日	年間休日 129日
契約期間	正社員