

求人情報

企業コード:44211 ジョブコード:20230815-094-01-005

スタッフレベル

ポジション名	【尾張旭市/海外法人営業】既存中心/ニッチ領域で業界トップクラス◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)山寿セラミックス
掲載開始・更新	2024-05-13 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 愛知県
仕事内容	<p>IoT、5G通信に必要な不可欠な材料メーカーの当社にて、海外顧客を担当する営業として受注の確認や納期調整を通して、新たなニーズのキャッチアップからサンプル作成の提案を行います。</p> <p>【担当業務】 当社からの新規営業はほとんどなく、既存顧客およびメールでの問い合わせからの対応がメインとなります。自社商品採用後の納期遅れがないよう調整いただきます。</p> <p>【担当するお客様の特徴】 ■主要顧客：欧米・韓国・中国・国内 国内企業中心に経験を積んで頂き、順次海外企業をご担当頂きます。</p>
企業について(社風など)	<p>移動体通信を中心としたIT分野向け各種酸化物単結晶の製造加工販売/光通信並びにレーザー応用分野向けオプト及びオプトエレクトロニクス単結晶の製造加工販売/センサー用途酸化物単結晶の製造加工販売/酸化物単結晶ウェーハ製造 など</p> <p>従業員数 155名</p>
勤務時間	08:30～ 17:30
応募条件	<p>【必須】 ■顧客折衝経験をお持ちの方 ■英語スキル（TOEIC(R)テスト600点以上目安） 【歓迎】 ■英語での営業経験をお持ちの方</p> <p>【本ポジションの特徴】 ■海外出張は多くて3ヶ月に一度程度です。問い合わせ対応がメインです。 ■必要なのは英語スキルのみ。問い合わせや受注に適切な対応をしていただきます。 ■業界が狭くニッチな領域です。当社は主力の位置にいます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 350万円 ～ 450万円
休 日	年間休日 114日
契約期間	正社員