

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	ビジネス開発担当 外資製薬企業
この求人情報の取扱い会社	マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社/Michael Page International Japan K.K.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-05-02 / 2024-05-02
職 種	メディカル/医薬/バイオ/素材/食品 - 臨床開発系
業 種	医療・福祉関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>* ビジネスパートナーシップの開拓: 新規クライアントやビジネスパートナーとの関係構築を行い、新規プロジェクトや取引の機会を発掘する。</p> <p>* マーケットリサーチ: 市場動向や競合他社の分析を行い、ビジネス展開のための戦略的情報を収集する。</p> <p>Description</p> <p>* ビジネスパートナーシップの開拓: 新規クライアントやビジネスパートナーとの関係構築を行い、新規プロジェクトや取引の機会を発掘する。</p> <p>* マーケットリサーチ: 市場動向や競合他社の分析を行い、ビジネス展開のための戦略的情報を収集する。</p> <p>* 提案書の作成: クライアントやパートナーに対して提案書やプレゼンテーションを作成し、サービスや製品の価値を伝える。</p> <p>* ネゴシエーション: 契約条件や価格交渉を行い、クライアントとの合意を形成する。</p> <p>* プロジェクトマネジメントのサポート: プロジェクトの進行状況やクライアントのニーズに対する理解を深め、適切なサポートを提供する。</p> <p>* チームコラボレーション: 関連チームと連携し、戦略の実行や目標達成に向けて協力する。</p> <p>* クライアント関係管理: 既存クライアントとの関係を維持し、サービスの改善や追加提案などを行いながら、長期的なビジネスパートナーシップを築く。</p> <p>* 市場戦略の立案: 市場ニーズや競合状況に基づいて戦略を策定し、ビジネスの成長や市場シェアの拡大を図る。</p> <p>* レポート作成と分析: ビジネスパフォーマンスや市場動向に関するレポートを作成し、結果を分析して戦略の修正や改善を行う。</p> <p>* イベント参加とネットワーキング: 業界イベントやカンファレンスに参加し、ビジネスネットワークを拡大し、新たな機会を発見する。</p> <p>Profile</p> <p>* 大学卒業以上</p> <p>* 製薬企業またはCROにおけるビジネス開発担当者の経験</p> <p>* FDAやPMDAなどの規制当局とのやり取りを含む臨床試験に関する多くの経験と深い知識</p> <p>* 業務に関連する日本の法律、ガイドラインを含むビジネス開発に関する深い知識</p> <p>* ICH、GCPの知識</p> <p>* グローバルとのコミュニケーションが可能な方</p> <p>Job Offer</p> <p>* チームワークとリーダーシップの機会</p> <p>* 業界ネットワークの拡大</p>
企業について(社風など)	私たちのクライアントは、世界的なバイオ医薬品企業です。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
年 収	日本・円 800万円 ~ 1200万円