

求人情報

エントリーレベル

ポジション名	リモート★新卒/第二新卒/未経験歓迎★【セールスエンジニア】関西出張直行直帰
企業名	XYZ Robotics株式会社
掲載開始・更新	2024-04-24 / 2024-05-07
職 種	営業 - メーカー系営業 機械（自動車/プラント/精密機器） - セールスエンジニア/サービスエンジニア 営業 - 法人営業
業 種	運輸・倉庫・物流
勤務地	アジア 日本 大阪府 アジア 日本 愛知県 アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【業務内容】</p> <ol style="list-style-type: none">既存顧客の深耕、販売エリアの拡大顧客の現場確認、SKUの種類等の情報収集、分析ロボット、グリッパー及び3Dカメラの提案及び説明FA、倉庫の商品搬送、積下ろし等に関するソリューション提案書及び見積書の作成自動化ソリューションを導入したい顧客にコンサルティングサービスを提供顧客の自動化ニーズを分析し、開発チームにフィードバックし、新商品の開発をサポート <p>【＊研修】セールスとエンジニアの業務内容に関して、両方研修を受けていただきます。その後、適性やご経験を考慮し、どちらのポジションにつくか直属上司と相談したうえで決める流れとなります。</p> <p>★入社後の3カ月（延長する場合もあり）は東京本社で研修を受けていただく</p> <p>【募集背景】</p> <p>XYZ Robotics株式会社は世界最先端のテクノロジーを用い、自社開発のロボットと3Dビジョンによる積み下ろしの自動化ソリューションを日本で展開しています。人材不足を解消するため、増員いたします！</p> <p>本ポジションでは、物流業のお客様に向けて知能ロボットや3Dカメラ等の最新技術を活用した自動化ソリューションを提案していただきます。お客様の現場レイアウト、取り扱うSKUの種類等の情報を確認したうえ、最適な自動化ソリューションを提案していただくことがメインな業務内容になります。</p>
企業について(社風など)	<p>【ポジションの魅力】</p> <ul style="list-style-type: none">業界経験年数10数年以上の先輩たちが優しくご指導いたしますので、未経験の方でも、知識とスキルを早い段階で身に着けることができる研修体制が整っており、1対1でOJT指導を受けられる。研修期間中、トップレベルの技術開発チームから指導を受け、最先端の技術を学ぶことができる風通しが良く、明るい職場です。チーム内で効率よくコミュニケーションをとることができる海外出張のチャンスがあり、英語を生かせる完全在宅勤務が可能
勤務時間	9時～18時 リモート可能
応募条件	<p>【応募資格・条件】</p> <ol style="list-style-type: none">商学部、経済学部、経営学部、理工学部の大卒または院卒、自動化、機械設計、電気系の専攻が尚可知能ロボット、工場・物流業界の自動化に興味のある方主体性があり、ご自身で企画から提案まで一通りできる方優れたコミュニケーション能力、顧客と良好な関係を維持できる方自分を律し、計画的に学ぶことができ、新しいことに挑戦することが好きな方日本全国で出張可能な方大阪または名古屋在住の方入社後3カ月（延長する場合もあり）は東京本社で研修を受けていただく <p>【歓迎要件】</p> <ul style="list-style-type: none">CAD/SOLIDWORKSの使用経験自動化業界でのインターンシップ経験
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 600万円
給与に関する説明	社会保険完備 交通費全給 教育研修
	完全週休2日制（土・日・祝祭日）

休 日	夏期休暇 冬期休暇 有給休暇
契約期間	【雇用形態】 正社員（※3か月間の試用期間があります。その間の待遇・給与に変更はありません。） 【雇用期間】 期間の定めなし
最寄り駅	在宅（関西地域）※研修期間中の三か月間は東京本社