

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【ビジネス開発担当者】営業経験者歓迎！★世界トップ小売業の上位5社のうち、3社がScanditを導入、業界最高水準の技術を持った企業
企業名	Scandit G.K.
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-10
職 種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - 法人営業 営業 - 物流系営業
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>BDR(Business Development Representative/ビジネス開発担当者)としての役割は、エンタープライズ企業に対する新規開拓型のリードおよび商談の創出を行います。</p> <p>【業務詳細】</p> <p>Scanditのビジネス成長を実現するためのチームの一員となります。具体的には、次を行います。</p> <p>■アカウントエグゼクティブとフィールドマーケティングとの連携による、ターゲット顧客ごとの営業戦略の立案と実行</p> <p>■ターゲット企業に対するアウトバウンド（電話、メール、ソーシャルメディア、手紙等）による接点獲得</p> <p>■案件を創出し、アカウントエグゼクティブに繋げる。</p> <p>■リードを効率的かつ効果的に、適格なプロフィールか判断しフォローを行う。商談化へのコンバージョンとパイプライン金額の価値を高めます</p> <p>企業リサーチ：四半期ごとの業績、組織の課題、経営幹部の人事異動、市場の状況、既存のテクノロジーなどを調査し、営業活動に反映する</p> <p>■企業の決裁者やインフルエンサーを開拓し、ヒアリングを通じてビジネスニーズを把握する</p> <p>■見込み客との商談やデモンストレーションの設定</p> <p>■CRMプラットフォーム上でリード、コンタクト、アカウント、商談のデータを管理</p> <p>■すべての営業関連活動を詳細かつ正確に記録する</p> <p>■アカウントエグゼクティブやフィールドマーケターと連携する</p> <p>■Scanditの営業管理部門と連携し、営業プロセスを改善する</p> <p>■展示会やイベントでのリード獲得、管理や接客</p>
企業について(社風など)	<p>【魅力ポイント】</p> <p>人々が Scandit でキャリアを築くことを選ぶ理由のほんの一部を以下に示します。</p> <p>■スマートで人間優先の文化</p> <p>■イノベーションハッカソン</p> <p>■海外チーム遠征</p> <p>■お祝い・年末全社祝賀会</p> <p>■誕生日はお休みです</p> <p>■学習と能力開発の機会</p> <p>■メンタリングプログラム</p> <p>■高成長企業ならではの魅力的な個別株式プラン</p> <p>■最も生産的な仕事を可能にする一流のテクノロジーバック</p> <p>■ハイブリッドに最適化された真新しいチューリッヒ本社とホットスポットの東京、ロンドン、タンペレ、ワルシャワ、ボストン、シンガポールの地方オフィス</p> <p>■参加場所に応じた特典も</p> <p>★あなたは違いを生むことができるかもしれません★</p> <p>Scandit では、従業員に力を与える包括的な環境の構築に努めています。当社は、当社の製品とサービスが多様な背景と経験から恩恵を受けていると信じており、すべての人にとって安全な空間であることを誇りに思っています。</p> <p>資格のあるすべての応募者は、人種、肌の色、国籍、宗教、性的指向、性別、性同一性、年齢、身体的障害、失業期間の長さに関係なく、雇用の検討を受けます。</p> <p>★何かを想像し、構築しましょう。★</p>
勤務時間	リモート可能、ハイブリッド勤務、フレックスタイム
応募条件	<p>【求める人物像】</p> <p>主体性を持ち、誠実に業務を遂行できる、優れた信頼関係を構築できる方。私たちは、幅広いスキルセットと専門的な経歴を持つ人材を歓迎します。成功への貪欲さ、学び、成長しようとする謙虚さ、人や状況を読み取ることのできる感情的知性を備えている方を歓迎します。</p> <p>その他、この職務に求める資質をいくつかご紹介します：</p> <p>■BDR経験者</p> <p>■言語（読み書き、会話）：日本語ネイティブ。英語は必須ではないが、歓迎する。</p> <p>■小売業、物流業、製造業、ITのセールス経験がある人を歓迎。セールスフォースを使用した経験者も歓迎</p> <p>■テクノロジーやソフトウェアのセールスについて学び、成功したいという強い意欲を持っている</p>

英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 550万円 ～ 850万円
給与に関する説明	【想定年収】550-850万円（経験に基づく） 社会保険完備 交通費全給 教育研修
休 日	完全週休2日制（土・日・祝祭日） 夏期休暇 冬期休暇 有給休暇
契約期間	正社員
最寄り駅	東京都渋谷区渋谷 2 丁目 2 4 - 1 2 渋谷スクランブルスクエア 3 9 階