

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【福利厚生制度の提案営業/リーダー候補】業界TOPシェア★従業員の健康経営を支援！平均残業20時間
この求人情報の取扱い会社	Salient Talent Pty Ltd
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-05-02 / 2024-05-07
職 種	営業 - カスタマーサクセス/クライアントサクセス 営業 - 法人営業 営業 - インサイドセールス
業 種	アウトソーシング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【お任せする仕事】</p> <p>宿泊、スポーツクラブ、育児、メンタルケア、レジャー、飲食など、約350万コンテンツから、企業の従業員に合わせた福利厚生を企画し、ご提案いただくポジションとなります。</p> <p>ご経験やご志向に合わせて、既存営業または、新規顧客獲得のどちらかをお任せ！</p> <p>【ご提案のイメージ】</p> <p>企業の人事部や総務部に対し、従業員の育児介護問題、従業員の余暇の過ごし方などをヒアリングし、それぞれに対応した優待特典を企画し、ご提案いただきます。</p> <p>導入済み顧客の場合は、利用実績のご報告から、利用促進のためのキャンペーン企画を考案したり、エンゲージメントサーベイや健康サポートアプリなど、人事や総務の方が担っているミッションに合わせて追加でご提案いただきます。</p> <p>【キャリアステップ】</p> <p>メンバークラスからスタートしていただきますが、リーダー、グループマネージャー、ユニットマネージャーへと昇格していただくことが可能です。</p> <p>※実際に入社2年でマネージャー職として活躍しているメンバーもいます！</p>
企業について(社風など)	<p>【職場環境】</p> <p>東京本社：従業員数約350人、平均年齢約35歳</p> <p>当該部署は20代や30代前半の従業員が多く、フラットな職場環境です。また、業界未経験で入社される方がほとんどのため、分からないことがあればいつでも気軽に相談できます。提案資料などを格納しているデータベースにも自由にアクセスでき、情報収集が行いやすい環境です。</p> <p>【受動喫煙防止のための措置】</p> <ul style="list-style-type: none">・屋内禁煙
勤務時間	8：45～17：30
応募条件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">・正社員経験2年以上・営業経験又は販売経験1年以上
英語能力	なし
日本語能力	ネイティブレベル
中国語能力	なし
年 収	日本・円 450万円 ～ 600万円
給与に関する説明	<p>【福利厚生】</p> <ul style="list-style-type: none">・昇給年1回（4月） ・賞与年2回（6・11月）・社会保険完備 ・交通費（月10万円迄）・資格手当（宅建など） ・福利厚生倶楽部会員・退職金前払制度 ・確定拠出型年金制度・従業員持株会 ・四半期表彰制度 ・グループ内公募
契約期間	正社員雇用
最寄り駅	<ul style="list-style-type: none">・JR線「新宿」駅より徒歩10分・丸の内線「新宿三丁目」駅より徒歩3分

