

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【厚木】バッテリー専門商社／バッテリー及び関連商品の営業職
この求人情報の取扱い会社	ナレジマート
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-27 / 2024-03-27
職 種	営業 - 法人営業
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 神奈川県
仕事内容	<p>技術チームも持つバッテリー専門商社です。</p> <p>創業以来、顧客志向を大切に、顧客要望にお応えする形で製品やサービスを拡充し堅調にビジネス拡大してきました。おかげ様で順調に顧客・製品ラインナップが増え、拡大する需要に応えるべく営業のポジションで2名増員します。</p> <p>当社には、年齢性別に関わりなく、誠意と誇りを持ったプロフェッショナルへと成長できる環境があります。</p> <p>【事業戦略と期待する役割】</p> <p>産業用バッテリーをメインにしつつ、自動車用バッテリー、各バッテリーに対応した周辺機器（充電器、テスター）など、顧客要望に応じて製品やサービスを拡充してきました。今後は、新たな周辺機器開発、デジタルマーケティング（WEBマーケティング・オンライン販売）の使用等によりビジネスを拡大し、サービスの幅を広げることを計画しています。</p> <p>今回ご入社いただく方には、まず既存ビジネスである鉛バッテリーおよび周辺機器の営業活動からスタートし、仕事のやり方を覚えながら、徐々に対応できる製品の幅を広げ、バッテリーのプロフェッショナルとなっていただければと考えています。</p> <p>■具体的には</p> <ul style="list-style-type: none">・入社時は、鉛バッテリーの顧客を担当・状況をみながら海外製のリチウムイオン電池などの次世代電池・周辺商材の仕入先開拓および輸入販売も担当・展示会出展による新規顧客開拓活動・海外展示会訪問による新規サプライヤ開拓活動・顧客問い合わせへの対応（製品スペック、品質、価格、納期など） <p>※技術的課題への対応は、営業技術担当者もサポートします。</p> <p>■研修</p> <p>入社後2週間～1ヵ月程度、座学と現場研修（敷地内）を行います。</p> <p>座学では会社概要や製品、市場について学びます。</p> <p>現場研修ではがどのような作業をしているかを、実際に見て（場合によっては経験して）理解します。</p> <p>その後は、先輩社員に同行しながら実際の営業活動を学び、徐々に独立して活動します。</p>
企業について(社風など)	<ul style="list-style-type: none">・自動車用バッテリー卸販売・産業用バッテリー輸入卸販売・各種バッテリー物流代行業務・バッテリー関連機器輸入卸販売 <p>原則禁煙（喫煙+喫煙以外(飲食等)も目的とした喫煙場所あり）</p>
勤務時間	08:30～17:15（休憩：45分）
応募条件	<p>普通自動車免許 ペーパードライバーは不可。</p> <ul style="list-style-type: none">・3年以上の法人営業経験・語学力 要 初級レベルの英語力（メールのやり取り+今後身に着ける意欲） <p>歓迎/尚可</p> <ul style="list-style-type: none">・電気または機械メーカーへの法人営業経験・電気関連の知識・リーダー・マネジメント経験
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 350万円 ～ 500万円
給与に関する説明	<ul style="list-style-type: none">・残業代40時間分込み（現時点の平均実残業は20時間程度） <p>■賞与 あり</p>

	■通勤交通費（社内規定による）
休 日	完全週休2日制 土、日、祝日 ■有給休暇 4か月目に10日付与、その後、毎4月ごとに見直し ■休暇 夏季休暇、年末年始休暇、その他休暇
契約期間	試用期間 有り (6ヶ月) 試用期間中の待遇の変更なし
最寄り駅	本厚木駅より徒歩15分